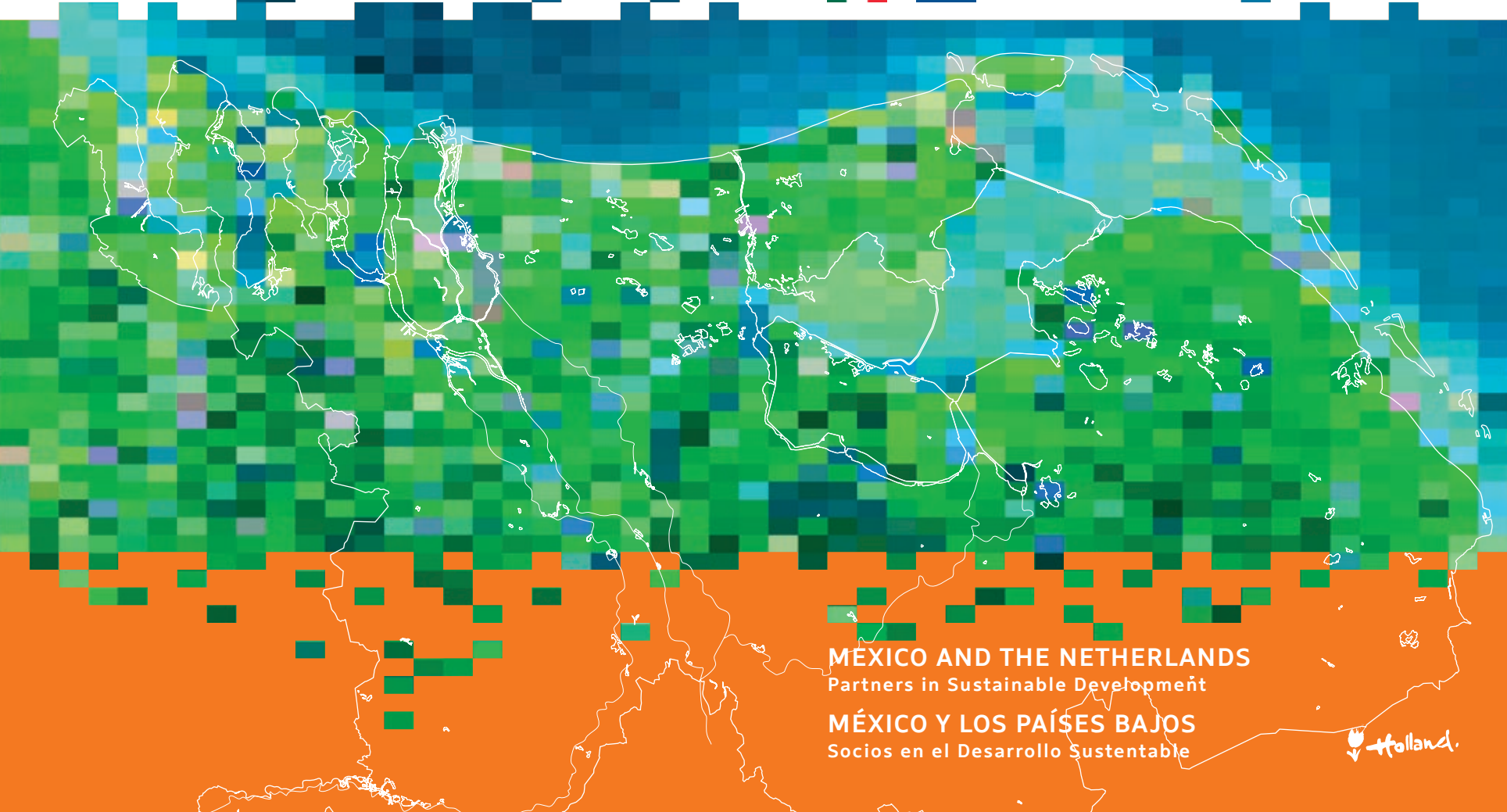


www.hollandtrade.com

Follow us on @NLhandelsmissie, #NLmexico

30 August – 4 September 2015 Netherlands Economic Mission to Mexico

30 de agosto – 4 de septiembre de 2015
Misión Económica de los Países Bajos a México



MEXICO AND THE NETHERLANDS
Partners in Sustainable Development

MÉXICO Y LOS PAÍSES BAJOS
Socios en el Desarrollo Sustentable



30 August – 4 September 2015
Netherlands Economic Mission to Mexico

MEXICO AND THE NETHERLANDS
Partners in Sustainable Development

30 de agosto – 4 de septiembre de 2015
Misión Económica de los Países Bajos a México

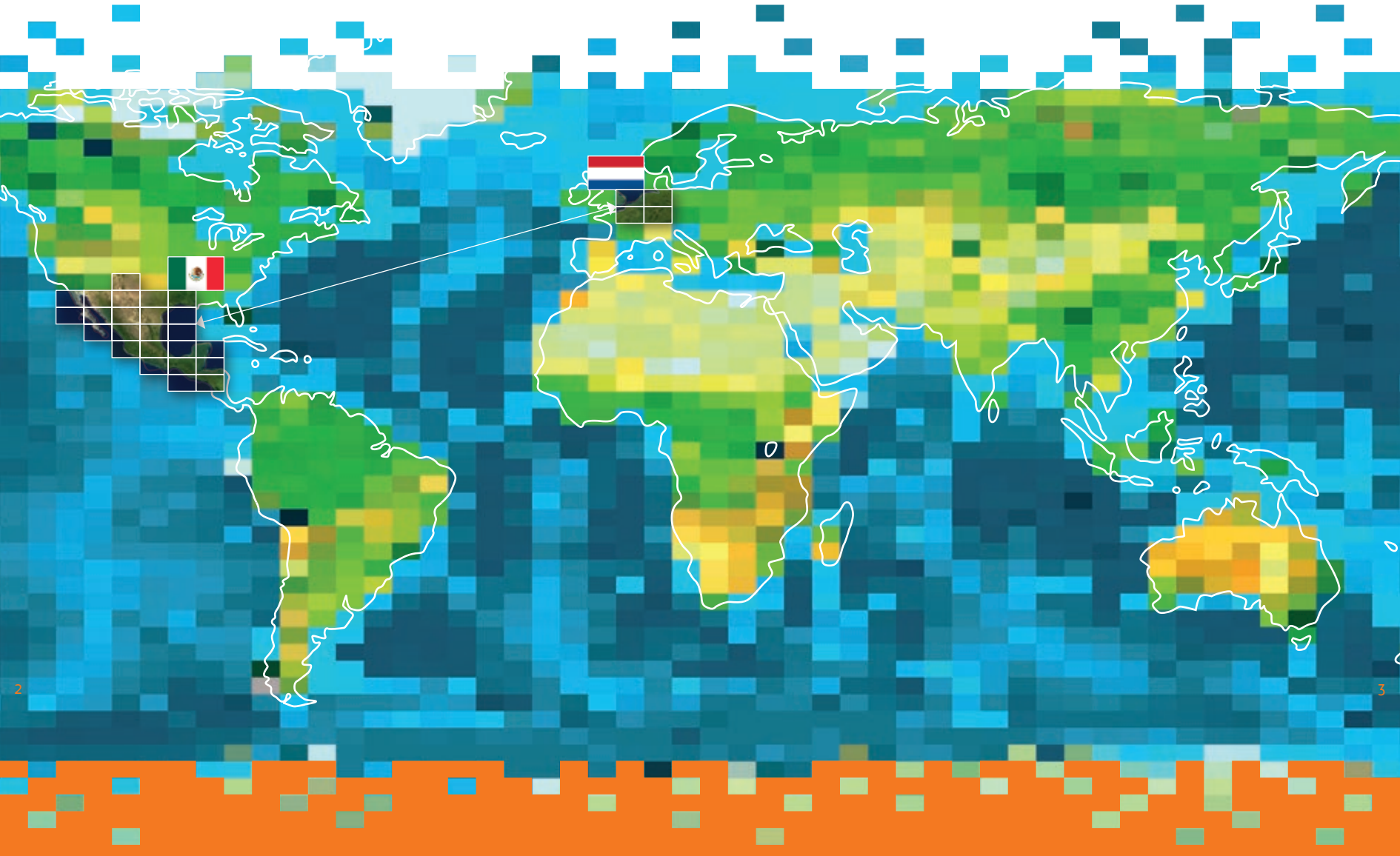
MÉXICO Y LOS PAÍSES BAJOS
Socios en el Desarrollo Sustentable

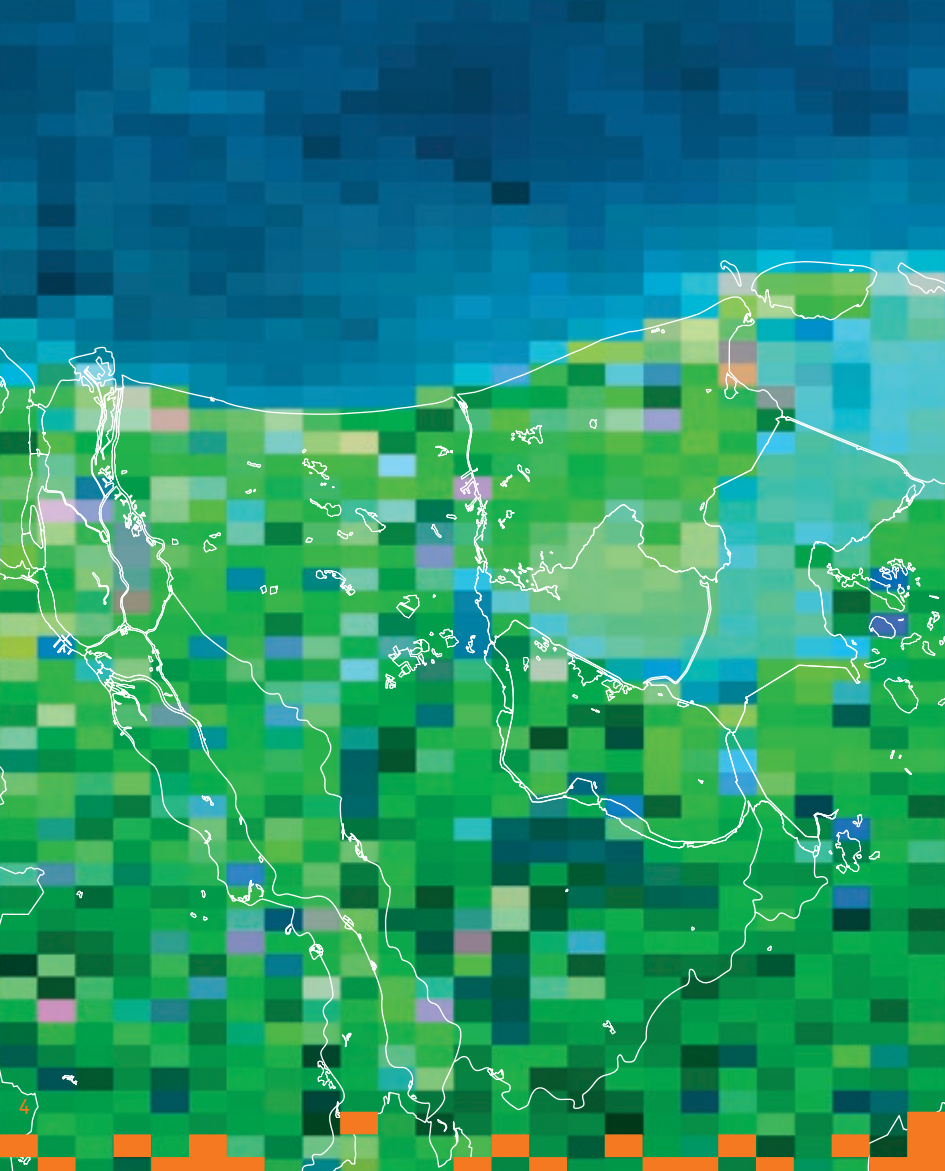
MÉXICO Y LOS PAÍSES BAJOS

Socios en el Desarrollo Sustentable

MEXICO AND THE NETHERLANDS

Partners in Sustainable Development





INDEX

Map of the Netherlands	6
Foreword Minister Ploumen	8
Mexico and the Netherlands. Partners in Sustainable Development	11
Facts & figures	15

COMPANY PROFILES

Ampelmann	20	Micanti	44
Bakker Sliedrecht Electro	22	OOS International	46
Conquest Offshore	24	Orga Offshore	48
Damen Shipyards	26	Petrogas, Gas-Systems	50
GGNI	28	Riverlake Solutions	52
Heerema Marine	30	Royal Boskalis Westminster	54
IMT	32	Royal IHC	56
Inepro	34	SAAM SMIT Towage	58
IPS Powerful People	36	Ulstein Design & Solutions	60
IRO The Association of Dutch suppliers in the Oil & Gas Industry	38	Van Oord Dredging and Marine Contractors	62
Marstrat	40	WTS Energy	64
Meever & Meever	42	TRANSFER	66

Official Delegation	68
Contact details Embassy Mexico	70
Publication	72

THE NETHERLANDS



Foreword

It is a pleasure to be leading this trade mission to Mexico, Latin America's second-largest economy, from 2 to 3 September. The members of my delegation represent innovative Dutch businesses active in the energy and maritime industries.

This mission highlights Mexico and the Netherlands' excellent bilateral ties. Our two countries are already major export partners, and the Netherlands is Mexico's second-largest foreign investor.

Many Dutch companies have already found their way to Mexico. NACO, Netherlands Airport Consultants, is designing Mexico City's new international airport, while Grupo AgriMex-Holanda – a consortium of Dutch SMEs – is an active player in the agri-food sector. And there are countless opportunities to broaden and strengthen our trade relations across a wide range of industries.

With the liberalisation of the Mexican energy market and the anticipated growth of the Mexican economy in the years ahead, the opportunities for Dutch businesses and knowledge institutions are expanding even further. There is tremendous scope to apply Dutch knowledge and experience in domains like offshore oil and gas platforms, port development, sustainable energy and shipbuilding. Dutch businesses can also facilitate organisational change and improve training and instruction in the Mexican energy sector in particular.

For the Dutch private sector, corporate social responsibility is a priority and interdisciplinary cooperation is often self-evident. These two principles are a central focus of this mission. By exploring them with our Mexican partners, we hope to develop comprehensive, sustainable and mutually beneficial solutions.

My delegation and I are looking forward to working together and exchanging knowledge with stakeholders active in the promising Mexican market.



Lilianne Ploumen

Minister for Foreign Trade and Development Cooperation

www.facebook.com/Lilianne.Ploumen

Introducción

Los próximos 2 y 3 de septiembre voy a tener el placer de dirigir una misión económica a México, la segunda mayor economía de América Latina. mi delegación se conforma de empresas holandesas innovadoras, activas en el sector de la energía y el sector marítimo. Esta misión subraya las excelentes relaciones bilaterales entre México y los Países Bajos. Nuestros dos países ya son importantes socios de exportación. Además, los Países Bajos están en el top 3 de inversionistas extranjeros en México.

Ya son muchas las empresas holandesas que han encontrado el camino hacia México. Por ejemplo, Netherlands Airport Consultants está desarrollando el nuevo aeropuerto de Ciudad de México y el Grupo Agrimex-Holanda (un consorcio de pequeñas y medianas empresas) está activo en el sector agroalimentario. Pero todavía existen muchas más oportunidades de profundizar y fortalecer nuestra relación comercial, también en otros sectores.

Con la liberalización del mercado mexicano de la energía y con las perspectivas actuales de crecimiento de la economía de México, también aumentan las oportunidades para las empresas y los centros de investigación de los Países Bajos. Podemos pensar en el empleo de nuestros conocimientos y experiencia en las plataformas marítimas de extracción de petróleo y gas, las energías sostenibles o la construcción de barcos. En este marco, existen también posibilidades para los Países Bajos en el campo de los cambios organizativos, la formación y los cursos en el sector energético mexicano.

La responsabilidad social empresarial ocupa un lugar primordial en las empresas holandesas. Asimismo, la cooperación interdisciplinar suele ser algo normal para nuestras empresas. Estas dos cualidades ocuparán un lugar central durante la misión. Queremos comentarlas con nuestros socios mexicanos, para conseguir soluciones sostenibles y provechosas para ambos. Tanto yo como los miembros de mi delegación estamos deseando aumentar la cooperación bilateral y el intercambio de conocimientos en el prometedor mercado mexicano.



Lilianne Ploumen

Ministra de Comercio Exterior y Cooperación al Desarrollo

www.facebook.com/Lilianne.Ploumen



MEXICO AND THE NETHERLANDS

Partners in Sustainable Development

Mexico and the Netherlands

Although geographically far apart, Mexico and the Netherlands enjoy close political, economic and cultural ties. Since the 19th century, the relationship between both countries increasingly strengthened, making the Netherlands the second largest investors in Mexico today. Based on shared views and interests, the countries' partnership fostered each other's economic development.

Today's challenges require a fruitful partnership

Nowadays, economic, social and environmental challenges demand a close partnership between Mexico and the Netherlands. Stimulating inclusive economic growth remains a shared challenge for the upcoming decades. Urbanisation and increasing consequences of climate change pose extensive demands to Mexican and Dutch cities in which the natural balance between the environment, the economy and the society is at stake. Periods of intensive droughts, heavy rainfall and more frequent floods, require strong international cooperation on energy and water related issues. Mexico's aim to reduce GHGs by 22 percent unconditionally by 2030, and up to 40 percent if a global agreement is reached during the COP21 in Paris 2015 creates a closer ties with the Netherlands which shares a similar target of 40 percent reduction in 2030 compared to 1990. Therefore, the Netherlands and Mexico need to join forces to foster a sustainable development to secure their citizens' welfare and wellbeing.

The Dutch DNA

As a country within a low-lying delta, the Netherlands has been faced with the enormous might of the sea from the outset. Managing and mastering water has formed the Dutch DNA. The pragmatic and purposeful Dutch solutions still secure the future of their land and

its people. By working with nature, the Dutch succeeded in creating sustainable solutions for the growth of their economy. By living with nature, rather than confronting it, the Dutch created a successful nation that would become one of Europe's strongest economies. The Dutch aim is to exchange their ideas with its Mexican partners, which are currently facing similar challenges that require an integrated and multipurpose solution.

Co-create a climate for growth for Mexican and Dutch partners

With proven systems, the Dutch aim to safeguard welfare and wellbeing in the world's regions. Current developments in Mexico's energy industry offer promising opportunities for cooperation between Mexican and Dutch companies and knowledge institutions. These developments further stimulate the growth of the adjacent maritime industry. The Dutch offer world-proof innovation and high-tech solutions to successfully respond to both increasing challenges and promising opportunities within Mexican industries. These solutions are based upon Dutch age-old cooperation between the government, private sector and knowledge institutions. To commonly develop future-proof solutions to secure a climate-resilient development, it is believed that sharing knowledge creates value. This is the embodiment of the Dutch business ethic that is based firmly on what we can achieve with you, rather than for you. We listen, but we prefer a dialogue.



MÉXICO Y LOS PAÍSES BAJOS

Socios en el Desarrollo Sustentable

México y los Países Bajos

A pesar de la distancia geográfica, México y los Países Bajos comparten fuertes lazos políticos, económicos y culturales. Desde el siglo XIX, la relación entre ambos países se fortaleció en forma sostenida. En la actualidad, los Países Bajos es el segundo inversor más importante en México. Con visiones compartidas e intereses mutuos, la colaboración fomentó el desarrollo económico de ambos países.

Los desafíos actuales requieren de una colaboración productiva

En la actualidad, los desafíos económicos, sociales y medio ambientales requieren de una colaboración estrecha entre México y los Países Bajos. Estimular el crecimiento económico e incluso continúa siendo un desafío compartido en las décadas venideras. La urbanización y las numerosas consecuencias del cambio climático plantean grandes desafíos para muchas ciudades holandesas y mexicanas, en los que se pone en juego el equilibrio natural entre el medio ambiente, la economía y la sociedad. Los períodos de intensa sequía, fuertes lluvias e inundaciones que se registran cada vez con más frecuencia hacen que la cooperación internacional en materia de agua y energía resulte cada vez más necesaria. Por lo tanto, los Países Bajos y México deben aunar fuerzas para promover un desarrollo sustentable con el objetivo de asegurar el bienestar de sus ciudadanos.

El ADN holandés

Al ser un país ubicado dentro de un delta de poca altura, el pueblo holandés se ha enfrentado a la increíble fuerza del mar desde sus inicios. Gestionar y dominar el agua ha dado forma al ADN holandés. Las soluciones pragmáticas y con un objetivo claro de los

holandeses continúan asegurando el futuro de su tierra y de su gente. Trabajando con la naturaleza, los holandeses lograron desarrollar soluciones sostenibles para el crecimiento su economía.

Al convivir con la naturaleza, en vez de confrontarla, los holandeses crearon una nación exitosa que luego se convertiría en una de las economías más fuertes de Europa. El objetivo de los holandeses es intercambiar ideas con sus colegas mexicanos ya que en la actualidad enfrentan desafíos similares, los cuales requieren de una solución integrada y multipropósito.

Generar juntos un clima que permita el crecimiento mutuo de mexicanos y holandeses

Con sistemas probados, los holandeses apuntan a salvaguardar el bienestar en distintas regiones del mundo. Los desarrollos actuales en la industria energética de México ofrecen oportunidades prometedoras para la cooperación entre las compañías y los institutos de conocimiento de México y los Países Bajos. Estos desarrollos estimulan aún más el crecimiento de la industria marítima adyacente. Los holandeses ofrecen innovaciones que funcionan en todo el mundo y soluciones con la más alta tecnología para brindar una respuesta efectiva tanto a los crecientes desafíos como a las prometedoras oportunidades que se presentan en la industria mexicana. Estas soluciones se basan en la antigua tradición de cooperación entre el gobierno, el sector privado y las instituciones de conocimiento. En pos de crear soluciones a futuro que garanticen desarrollos resistentes al cambio climático, creemos que compartir conocimientos crea valor. Éste es el ingrediente principal de la ética de negocios holandesa: trabajar en lo que podemos alcanzar junto a nuestros socios, en vez de trabajar para ellos. Escuchamos, pero preferimos dialogar.

Facts and Figures

Official name

Kingdom of the Netherlands

Form of government

Constitutional monarchy, parliamentary democracy

Head of State

His Majesty King Willem-Alexander, King of the Netherlands, Prince of Orange-Nassau

Capital

Amsterdam

Seat of government

The Hague

Administrative structure

Twelve provinces and the overseas territories of Aruba, Curacao and St. Martin. The overseas island of Bonaire, Saba and St. Eustatius, all three of which are situated in the Caribbean, are 'special municipalities of the Netherlands'

Surface area

33,800 km²



Location	Western Europe, by the North Sea, bordering Belgium and Germany
Number of inhabitants	16.915.195 (April 2015)
Number of inhabitants per km²	500 (April 2015)
Monetary unit	Euro
Languages	Dutch, Frisian
Mexican export to the Netherlands (2014)	1.46 billion euro
Dutch export to Mexico (2014)	2.69 billion euro
FDI inflow to Mexico from the Netherlands (2013)	10.39 billion euro
FDI inflow to the Netherlands from Mexico (2013)	3.98 billion euro

Información general y Cifras

Nombre oficial	Reino de los Países Bajos
Forma de gobierno	Monarquía constitucional, Democracia parlamentaria
Jefe de Estado	Su Majestad el Rey Guillermo-Alejandro, Rey de los Países Bajos, Príncipe de Orange-Nassau
Capital	Ámsterdam
Sede del gobierno	La Haya
Estructura administrativa	Doce provincias y los territorios de ultramar de Aruba, Curazao y St. Martin. Las islas de ultramar de Bonaire, Saba y San Eustaquio, todas ellas ubicadas en el Caribe, son

Superficie	33.800 km ²
Ubicación	Europa Occidental, limita con el Mar del Norte, Bélgica y Alemania
Población	16.915.195 (Abril de 2015)
Número de habitantes por km²	500 (Abril de 2015)
Moneda	Euro
Idiomas	Holandés, Frisio
Exportaciones de México a los Países Bajos (2014)	1.460 millones de euros
Exportaciones de los Países Bajos a México (2014)	2.690 millones de euros
Inversiones extranjeras directas de los Países Bajos en México (2013)	10.390 millones de euros
Inversiones extranjeras directas de México a los Países Bajos (2013)	3.980 millones de euros





Company Profiles



AMPELMANN



Sander Groenteman
Business Development

Vision

Making offshore access as easy as crossing the street.

Mission

Setting new standards in safety by operating motion compensation offshore access systems and services all over the world.

History

Ampelmann is a high-tech offshore personnel transfer company focusing on development, construction and lease of offshore access solutions. The company was founded in 2008 as a spin-off of the Delft University of Technology. The core technology is the Ampelmann system, a motion compensation platform that allows easy, fast and safe access from a moving vessel to offshore structures. With a doubling of the fleet every year since 2008, Ampelmann currently operates 45 systems world-wide, enabling the safe transfer of personnel from various types of vessels to offshore oil & gas platforms, offshore wind turbines, FPSO's and all other fixed and floating structures at sea.

Ampelmann continues to build its fleet of standard systems adding innovations in application: ship-to-ship functionality, cargo transfer, hose support, re-fueling operations, continuous transfer and many more. All adding up to meet our vision: Offshore access as easy as crossing the street.



Visión

Lograr que el acceso a las estructuras en altamar resulte tan fácil como cruzar una calle.

Misión

Crear nuevos estándares globales de seguridad a través de la operación de sistemas de acceso a estructuras en altamar que permitan compensar los movimientos propios del mar abierto.

Historia

Ampelmann es una compañía de traslado de personal en altamar que utiliza la más alta tecnología para desarrollar, construir y alquilar soluciones de acceso a estructuras en altamar. La compañía fue fundada en 2008 como un desprendimiento de la Universidad Técnica de Delft. El principal elemento tecnológico es el sistema Ampelmann, una plataforma de compensación de movimiento que permite acceder a estructuras en altamar desde un buque, en forma rápida, fácil y segura. Con una flota que se ha duplicado cada año desde 2008, Ampelmann actualmente opera 45 sistemas en todo el mundo, permitiendo así el traslado seguro del personal desde distintos tipos de buques a plataformas de petróleo y gas en altamar, turbinas eólicas, buques flotantes de producción, almacenamiento y descarga, y demás estructuras fijas o flotantes que operan en mar abierto.

Ampelmann continúa desarrollando su flota de sistemas estándar, incorporando innovaciones para distintas aplicaciones: funciones de buque a buque, traslado de cargas, soporte

para mangueras, operaciones de recarga de combustible, traslado continuo y mucho más. Todo esto se combina para lograr alcanzar nuestra visión: Que el acceso a las estructuras en altamar resulte tan fácil como cruzar una calle.



Jeffrey Gadellaa
International business
development manager

Bakker Sliedrecht is your partner for electrical solutions throughout the entire lifetime of your fleet. From the new build stage, through construction, operations and retrofits & conversions, you can rely on Bakker Sliedrecht for tailor made solutions. Bakker Sliedrecht is able to accompany you through the entire journey. From custom consulting, and engineering to project management, installation and maintenance services. Wherever your operations may take place, we support your business 24h/7 around the world with a global network of subsidiaries and service stations.

We take responsibility for designing & integrating the electrical systems and specific mission equipment of the vessel and its working profile. Our mature engineering capacity, combined with over 90 years of field experience, enables us to create perfect-fit solutions, whilst our organization size allows us to be agile in the process.

Products and services we deliver:

- Tailored consultancy and engineering services,
- Custom engineered and assembled motors, generators, transformers and switchboards,
- Compact yet serviceable drive systems with the latest technologies,
- Aesthetically designed control desks
- Communication and automation available in the cloud on any device

- World-wide availability of service and maintenance engineers.

Bakker Sliedrecht is a brand independent technology partner with know-how and experience with end-users, shipyards and fleet owners. Therewith Bakker Sliedrecht is part of Pon Holdings. Pon is one of the largest family-owned businesses in The Netherlands. Pon is an international trading and service company, engaged in a wide range of activities.



Bakker Sliedrecht le permitirá obtener soluciones eléctricas durante toda la vida útil de su flota. Desde la etapa del diseño, la construcción, las operaciones, las retro-adaptaciones y conversiones, podrá confiar en Bakker Sliedrecht para encontrar soluciones hechas a medida. Bakker Sliedrecht estará a su lado durante todo el viaje. Ofrecemos servicios personalizados de consultoría, diseño y gestión de proyectos, instalación y mantenimiento. Dondequiera que opere, gracias a nuestra red global de filiales y estaciones de servicio, brindamos servicio técnico para sus negocios las 24 horas del día, los 7 días de la semana, alrededor de todo el mundo.

Nos encargamos de diseñar e integrar los sistemas eléctricos y el equipo específico en función de cada misión del buque y su perfil

de trabajo. Gracias a nuestra sólida capacidad de ingeniería y más de 90 años de experiencia en el campo, podemos crear soluciones que se adapten a necesidades específicas. Además, la magnitud de nuestra organización nos permite agilizar los procesos.

Productos y servicios ofrecidos:

- Servicios personalizados de consultoría e ingeniería.
- Motores, generadores, transformadores y tableros de distribución diseñados y ensablados de acuerdo con requisitos específicos.
- Sistemas de transmisión compactos, pero que pueden repararse, con lo último en tecnología.
- Paneles de control diseñados estéticamente.
- Automatización y comunicaciones disponibles en la nube para cualquier dispositivo.
- Ingenieros de mantenimiento y reparación disponibles alrededor de todo el mundo.

Bakker Sliedrecht es un socio de tecnología de marca independiente con conocimiento técnico y experiencia con usuarios finales, astilleros y propietarios de flotas. De hecho, Bakker Sliedrecht forma parte Pon Holdings. Pon es una de las compañías familiares más grandes de los Países Bajos. Pon es una compañía de comercio y servicios internacionales con una amplia gama de actividades.



Arjen van Dijk
Director Americas,
Boskalis Offshore Energy
Division

Royal Boskalis Westminster is a leading global maritime services company operating in the dredging and inland infra, and offshore energy sectors. Through SMIT we are active in towage and salvage, which in Mexico operates through its JV Saam Smit Towage. We deliver innovative one-stop solutions to major maritime challenges.



Pancho Buitenhuis
General Manager Mexico,
Dragagemex

Boskalis is active in projects in the energy and ports markets. Our main clients include oil companies, port operators, governments, shipping companies, international project developers, insurance companies and mining companies.

Boskalis has approximately 13,000 employees and operates on behalf of its clients in over 75 countries across six continents. Its versatile fleet consists of more than 1,000 vessels and equipment.

Demand for maritime services is driven by a number of global trends:

- growing energy consumption
- growth in global trade
- growth in world population
- climate change

Boskalis has a wide range of high-quality services to deal with these trends, giving us excellent prospects for balanced growth. Over the years, Boskalis acquired various companies:

- The addition of SMIT International at the

beginning of 2010 expanded Boskalis' range of services. In the Americas, Towage activities were brought into a Joint Venture, called Saam Smit.

- In 2013 Boskalis acquired Dockwise, owning the largest and most versatile fleet of heavy marine transport vessels, combined with complete in-house engineering, technical support and project management. The combination of the two companies offers new strategic opportunities for accelerated growth of our offshore services for clients in the oil and gas sector.
- In 2014 Boskalis acquired Fairmount Marine, owning a fleet of the largest ocean going tugs. Through the combination of Dockwise and Fairmount, Boskalis is able to offer both 'dry transport' as well as 'wet transport' solutions.

Shares in Royal Boskalis Westminster have been listed on the Amsterdam exchange, Euronext Amsterdam, since 1971.



Royal Boskalis Westminster es una compañía de servicios marítimos líder a nivel global que opera en los sectores de dragado, infraestructura en tierra y energía en altamar. A través de SMIT, realizamos actividades de rescate y remolque. En México, operamos a través de la fusión Saam Smit Towage. Ofrecemos soluciones innovadoras e integradas para afrontar los desafíos marítimos más difíciles. Boskalis participa en distintos proyectos en mercados de energía y puertos. Nuestros principales clientes incluyen: compañías de petróleo, operadores portuarios, gobiernos, compañías de navegación, encargados de proyectos internacionales, compañías de seguros y empresas de minería. Boskalis tiene aproximadamente 13.000 empleados y opera en representación de sus clientes en más de 75 países, en 6 conti-

nentes. Cuenta con una flota versátil de más de 1.000 buques y equipos.

- La demanda de servicios marítimos se ve impulsada por distintas tendencias globales:
- El creciente consumo de energía.
 - El crecimiento del comercio internacional.
 - El aumento de la población mundial.
 - El cambio climático.

Boskalis ofrece una amplia gama de servicios de alta calidad para hacer frente a los cambios impuestos por estas tendencias. Esto nos permite gozar de excelentes posibilidades para un crecimiento equilibrado. Con el correr de los años, Boskalis adquirió varias compañías:

- Al sumar a SMIT International a comienzos de 2010, Boskalis expandió su gama de servicios. En América, las actividades de remolque se realizan a través de una empresa conjunta llamada Saam Smit.
- En 2013 Boskalis adquirió Dockwise, la compañía que opera la flota más grande y más versátil de buques de transporte pesado, y que cuenta con un departamento interno de ingeniería, soporte técnico y gestión de proyectos. La combinación de ambas compañías ofrece oportunidades estratégicas para el crecimiento acelerado de nuestros servicios en altamar para clientes que operan en el sector del petróleo y el gas.
- En 2014 Boskalis adquirió Fairmount Marine, que opera la flota más grande de remolcadores de altamar. Gracias a la combinación de Dockwise y Fairmount, Boskalis puede ofrecer soluciones de transporte "en seco" o "en el agua".

Royal Boskalis Westminster cotiza en el mercado de valores de Amsterdam, Euronext Amsterdam, desde 1971.



CONQUEST OFFSHORE



Willem van Swinderen
Commercial Manager

Conquest Offshore is a Dutch company, which operates a 1400 ton crane barge internationally for construction and installation work (offshore wind, oil and gas and ports), decommissioning, salvage and wreck removal.

The company gained international attention by successfully playing a key role in the salvage operation of the Italian cruise ship, Costa Concordia, off the coast of Tuscany, near the island of Giglio, Italy.

Conquest Offshore provides the Conquest MBI with a basic marine crew and crane drivers for 24 hours operations to be utilized by contractors from all around the world.

What makes the Conquest MBI unique?

- The crane has 1,400 tons of lifting capacity
- The crane fully rotates 360 degrees (6 min with full load)
- Free deck space of 3,400 m² with a strength of 20 ts/m²
- It can operate in shallow water (3 meters)
- 8 point mooring system
- Accommodation of up to 60 people (or 240 as an accommodation barge)
- Build in 2012
- Competitive day rate

The USP's that makes the Conquest MBI ideal for the salvage work, wreck removal, LNG jetty installation, accommodation barge, pre-piling and decommissioning.

The barge is designed specifically for year round operation in harsh environments and in full compliance with international operating regulations and requirements.

FROM CHALLENGE TO CONQUEST!



Conquest Offshore es una compañía holandesa que opera buques grúa de 1.400 toneladas alrededor del mundo para trabajos de construcción e instalación (unidades eólicas en altamar, petróleo y gas, y puertos), desmantelamiento, rescate y remoción de restos de naufragio.

La compañía obtuvo reputación internacional luego de haber desempeñado un papel fundamental en la exitosa operación de rescate del crucero italiano Costa Concordia, frente a la costa de Toscana, cerca de la Isla de Giglio en Italia.

Conquest Offshore ofrece el buque Conquest MBI con tripulación básica y maquinistas de grúas para que los contratistas de todo el mundo lo utilicen durante las 24 horas del día.

Qué diferencia a Conquest MBI:

- La grúa tiene capacidad para levantar 1.400 toneladas.
- La grúa puede rotar 360 grados (en 6 minutos con carga completa).

- Espacio libre en la cubierta de 3.400 m², con una fuerza de 20 toneladas/m².
- Puede operar en aguas poco profundas (3 metros).
- Sistema de amarre de 8 puntos.
- Alojamiento para hasta 60 personas (ó 240 en caso de utilizarlo como barcaza de alojamiento).
- Construido en 2012.
- Tarifa diaria competitiva.

Estas características exclusivas permiten que el Conquest MBI resulte ideal para trabajos relacionados con rescates, remoción de restos de naufragios, embarcaderos de gas natural licuado, barcasas de alojamiento, tablestacas y desmantelamientos.

La barcaza ha sido diseñada específicamente para su operación durante todo el año en los entornos más difíciles y en cumplimiento con las regulaciones y los requisitos operativos internacionales.

IDEL DESAFÍO A LA CONQUISTA!



Giel Venema
Area manager

Damen Shipyards Group operates 32 shipbuilding and repair yards, employing 9,000 people worldwide. Damen has delivered more than 5,000 vessels in more than 100 countries and delivers some 160 vessels annually to customers worldwide. Based on its unique, standardised ship-design concept Damen is able to guarantee consistent quality.



Kars Klapwijk
Sales manager

Damen's focus on standardisation, modular construction and keeping vessels in stock leads to short delivery times, low 'total cost of ownership', high resale values and reliable performance. Furthermore, Damen vessels are based on thorough R&D and proven technology.

Damen offers a wide range of products; tugs, workboats, naval/patrol vessels, high speed craft, cargo vessels, dredgers, vessels for the offshore industry, ferries, pontoons and superyachts.

For nearly all vessel types Damen offers a broad range of services, including maintenance, spare parts, training and transfer of (shipbuilding) know-how. Damen also offers a variety of marine components, such as nozzles, rudders, anchors, anchor chains and steel works.

In addition to ship design and shipbuilding, Damen Shiprepair & Conversion has a worldwide network of 15 repair and conversion yards with dry docks ranging up

to 420 x 80 metres. Conversion projects range from adapting vessels to today's requirements and regulations to the complete conversion of large offshore structures. DSC completes around 1,500 repair and maintenance jobs annually.



El Grupo Damen Shipyards opera 32 astilleros de construcción y reparación, con 9.000 empleados en todo el mundo. Damen ha entregado más de 5.000 buques en más de 100 países. Anualmente, entrega alrededor de 160 buques a clientes de todo el mundo. Gracias a su concepto de diseño de embarcaciones exclusivo y estandarizado, Damen puede garantizar un nivel consistente de calidad.

El enfoque de Damen en la estandarización y la construcción modular, así como el hecho contar con stock permanente, permite ofrecer plazos cortos de entrega, bajos costos totales de propiedad, valores altos de reventa y un rendimiento confiable. Además, los buques Damen son el resultado de un exhaustivo proceso de investigación y desarrollo, y de sólidos avances tecnológicos.

Damen ofrece una amplia gama de productos: remolcadores, embarcaciones de trabajo, buques navales/patrulleros, naves de gran velocidad, buques de carga, dragas, buques

para la industria de altamar, ferrys, pontones y grandes yates. Para casi todos los tipos de buques, Damen brinda un amplio espectro de servicios, incluyendo el mantenimiento, la provisión de repuestos, la capacitación y la transferencia de conocimiento técnico (construcción naval). Damen también ofrece una variedad de componentes marinos, como boquillas, timones, anclas, cadenas para anclas y artículos en acero.

Además de diseñar y construir embarcaciones, Damen Shiprepair & Conversion cuenta con una red global de 15 astilleros de reparación y conversión con diques secos con una dimensión de hasta 420 x 80 metros. Los proyectos de conversión varían desde la adaptación de buques para que cumplan con los requisitos y las normativas actuales hasta la completa conversión de amplias estructuras en altamar. DSC realiza alrededor de 1.500 trabajos de reparación y mantenimiento cada año.



Volko de Jong
Managing Partner

GGNI International is the initiator and one of the partners of the GGNI Alliance. Eight worldwide respected Dutch service companies for the energy sector are permanent members of the alliance. Together they are fully complementary for energy issues in asset management at large and in the energy value chain. The GGNI Alliance focuses on jointly delivering integrated solutions to energy issues in which natural gas plays a role. The GGNI Alliance partners are A. Hak Pipelines and Facilities, Berenschot Group, Boskalis Offshore, GGNI International, Iv-Oil & Gas, Magnatech Pipe Welding Equipment, ORTEC and Witteveen+Bos. Dutch publicly owned energy network operators actively support the alliance when requested.

For the alliance GGNI International's experts observe and analyse trends, and identify and analyse the energy landscapes of countries/ areas. GGNI International is secretary of the GGNI Alliance.

Volko de Jong has a PhD in econometrics and he was professor at the Econometrics Department at the University of Groningen and the Information Science Department at Western Washington University, Managing Director of the Energy Delta Institute (EDI), Managing Director of ATOS/Origin and owner of a privately held company specialised in large-scale recruitment.

Next to his work in GGNI International, Volko de Jong develops and delivers executive master programmes and specialised training programmes in the field of energy for the international energy companies such as Gazprom, RWE and Shell.



GGNI International es el fundador y uno de los socios de la Alianza GGNI. Ocho compañías holandesas que operan en el sector energético y que gozan de una reputación internacional forman parte de esta alianza. Éstas se complementan en cuestiones energéticas relacionadas con la gestión de activos en general y con la cadena de valor de la energía. La Alianza GGNI tiene como objetivo ofrecer soluciones integradas para cuestiones energéticas que involucren el empleo de gas natural.

La Alianza GGNI está compuesta por: A. Hak Pipelines and Facilities, Berenschot Group, Boskalis Offshore, GGNI International, Iv-Oil & Gas, Magnatech Pipe Welding Equipment, ORTEC y Witteveen+Bos. La Alianza goza del apoyo activo de los operadores de la red energética pública de los Países Bajos cuando así lo necesita.

Los expertos de GGNI International observan y estudian tendencias para la Alianza, y luego identifican y analizan los escenarios energéticos de países/áreas. GGNI International es la

compañía encargada de administrar la Alianza GGNI.

Con un doctorado en econometría, Volko de Jong se desempeñó como profesor en el Departamento de Econometría de la Universidad de Groninga y en el Departamento de Ciencias de la Información de la Universidad de Western Washington; también ocupó los puestos de Director general de Energy Delta Institute (EDI) y Director general de ATOS/Origin. Además, fue propietario de una empresa privada especializada en la contratación de personal a gran escala.

En forma complementaria a su trabajo en GGNI International, Volko de Jong diseña y dirige programas de maestrías ejecutivas y capacitaciones especializadas en el campo energético para compañías internacionales de energía como Gazprom, RWE y Shell.



Octavio Navarro
Country Manager Mexico

Heerema Marine Contractors (HMC) specializes in the transportation, installation, and removal of all types of offshore facilities which include fixed and floating structures, subsea pipelines and infrastructures in all relevant water depths. Oil and gas companies worldwide call on HMC to assist in developing offshore fields, also in the toughest environments.

HMC is proud of its excellence in engineering and project management, its passionate workforce and a fleet that encompasses unique heavy lift and deepwater construction vessels.

Our mission is to deliver projects safely, on time and within budget. We strive to exploit new market opportunities without compromising our culture and reputation built over the years. The business climate demands that we plan the work and work the plan.

HMC is a reliable, privately-owned business that builds long-term relationships with its clients. We have a solid reputation for solving seemingly impossible challenges and delivering on our promises. By combining ingenuity with a unique fleet, we improve our competitiveness and the economic feasibility of field developments.

HMC has offices in Mexico City and Villahermosa to support ongoing and future activities in Mexico.



Pepijn Swint
Senior Business
Development Manager

We have successfully executed numerous projects over the years, and are looking forward to a continuing and long term presence in Mexico, supporting Pemex and our other clients on field development in water depths ranging from shallow to ultra deep.



Heerema Marine Contractors (HMC) se especializa en el transporte, la instalación y la extracción de todo tipo de instalaciones en altamar, las cuales incluyen estructuras fijas y flotantes, ductos submarinos e infraestructura en aguas de distintas profundidades. Compañías de petróleo y gas de todo el mundo recurren a HMC para desarrollar yacimientos en altamar, aun en los entornos más difíciles.

HMC se enorgullece de su excelencia en el diseño y la gestión de proyectos, de la pasión por el trabajo de sus empleados y de su flota, la cual incluye buques únicos para cargas pesadas y para la construcción en aguas profundas.

Nuestra misión implica llevar a cabo nuestros proyectos en forma segura, a tiempo y dentro del presupuesto. Nos esforzamos por explotar nuevas oportunidades de mercado sin comprometer nuestra cultura o la reputación que construimos con el correr de los años.

El entorno comercial requiere que planifiquemos nuestro trabajo y que trabajemos en nuestra planificación.

HMC es una empresa privada y confiable que fomenta relaciones a largo plazo con sus clientes. Gozamos de una sólida reputación por resolver desafíos aparentemente imposibles y por cumplir con nuestras promesas. Combinando nuestro ingenio con una flota única, mejoramos nuestra competitividad y la viabilidad económica de los desarrollos de yacimientos.

HMC tiene oficinas en la Ciudad de México y en Villahermosa para brindar soporte técnico a las actividades actuales y futuras en México. En estos años, hemos llevado a cabo exitosamente numerosos proyectos. Esperamos asegurar nuestra presencia en México, en forma constante y a largo plazo, para brindar soporte técnico a Pemex y al resto de nuestros clientes en el desarrollo de yacimientos en aguas poco a ultra profundas.



Mathijs Decoz
Sales Manager Middle
East

IMT specializes in explosion proof signalization lighting systems. Since the company was established in 1987 we have helped our clients increase operational safety, focus on the job at hand, and reduce cost. We achieve this by providing them with systems that have an exceptionally long operational life and extremely low maintenance requirements. Innovative design greatly increases reliability while smart communications and watchdog functions eliminate the need for regular testing routines.

IMT's product portfolio includes a complete range of both helideck lighting products as well as Navigational Aids systems, all specifically designed to meet, and in many cases even exceed, the most stringent of regulations. By working closely with our clients we can provide advice about the applicable regulations and offer cost effective solutions that are tailored to their specific needs.

We'd be very interested in meeting with manufacturers (ship yards) of FPSO's, Oil platforms, drilling rigs, as well as manufacturers of helidecks (offshore helicopter landing areas). Decision makers in both engineering as well as purchase would be great.

Of particular interest would be meeting with regulatory body for helicopter/aviation to discuss the current and future regulations for signalization of (offshore) helidecks.



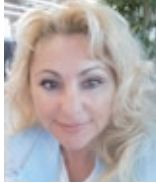
IMT se especializa en sistemas de señalización con iluminación antideflagrante. Desde su fundación en 1987, la compañía ha ayudado a sus clientes a mejorar su seguridad operativa, a concentrarse en el trabajo y a reducir costos. Logramos hacerlo brindándoles sistemas que presentan una vida útil excepcionalmente larga y requisitos mínimos de mantenimiento. El diseño innovador aumenta significativamente la confiabilidad, mientras que las comunicaciones inteligentes y las funciones de vigilancia eliminan la necesidad de establecer rutinas regulares de pruebas.

La cartera de productos de IMT incluye una gama completa tanto de productos de iluminación de helipuertos como de sistemas de ayuda de navegación. Todos nuestros productos han sido específicamente diseñados para cumplir con los requisitos de las normativas más estrictas y en muchos casos, incluso, para superarlas. Al trabajar de cerca con nuestros clientes, podemos ofrecer sugerencias relacionadas con las normativas correspondientes y brindar soluciones rentables que se ajusten a sus necesidades específicas.

Estamos muy interesados en conocer a fabricantes (astilleros) de buques flotantes de producción, almacenamiento y descarga, plataformas petroleras, torres de perforación, así como a fabricantes de helipuertos (áreas de aterrizaje para helicópteros en altamar).

Sería muy positivo poder contactar con los responsables de la toma de decisiones tanto en el área de construcción como de compras.

En particular, nos gustaría reunirnos con entes reguladores de helicópteros/aviación para discutir sobre las normativas actuales y futuras en materia de señalización de helipuertos (en altamar).



Denize Sebit
Sales Marketing Director

One stop solution provider

Inepro, a technology-oriented company with its own R&D team, is an innovative developer of cash and cashless payment solutions, management systems as well as designer and developer of hardware. As a leading provider of accounting and registration solutions, Inepro offers a complete product portfolio to create a transparent, efficient, user-friendly and secure environment, in the least intrusive way for our environment. Experience in all sectors, but especially the education sector, shows a need for an integrated system to analyze and control not only print, copy and scan environment, but also all other aspects such as what is consumed and spent in the canteen etc. Mobility also puts extra demand on modern means of communication and new ways of using applications such as BYOD, using NFC enabled devices to identify oneself and pay for used services. Inepro produces all the software and hardware to enable organisations to analyse and use the information for any desired purpose (invoicing, security, or creating awareness how to improve processes).

Corporate Vision

Imagine innovations that simplify our lives and enable us to realise our full potential. It is technologies' responsibility to accommodate us, not the other way around, because all devices should perform and communicate seamlessly anytime, anywhere.

Mission and Value

Our corporate mission: Provide innovative IT solutions that empower people and businesses reaching their full potential. The philosophy of Inepro product development is to do the fundamentals well first, before moving forward.

And: from simple offline accounting solutions such as coin boxes to full networked solutions with complete synchronisation possibilities, the solutions are all designed and developed in The Netherlands.



Proveedor de soluciones integradas

Inepro, una compañía en la que la tecnología desempeña un papel fundamental y que cuenta con su propio equipo de investigación y desarrollo, crea soluciones innovadoras de pago con efectivo o sin efectivo y sistemas de gestión. Además, Inepro diseña y desarrolla hardware. Como proveedor líder de soluciones de registro y contabilidad, Inepro ofrece una completa cartera de productos para crear un entorno eficiente, seguro, transparente y amigable para el usuario de la forma menos invasiva para nuestro medio ambiente. Nuestra experiencia en distintos sectores, pero principalmente en el sector educativo, demuestra la necesidad de un sistema integrado para analizar y controlar no sólo los entornos de impresión, copiado y escaneado, sino también otros aspectos como aquéllos relacionados con el consumo en la cafetería, etc. La movilidad también genera una demanda adicional en los medios de comunicación modernos y en las nuevas formas de utilizar aplicaciones como BYOD (trae tu propio dispositivo) que utilizan los dispositivos compatibles con NFC (comunicación de campo cercano) como medio de identificación personal y para abonar los servicios utilizados. Inepro produce todo el software y hardware

que permite a las organizaciones analizar y utilizar la información en función de sus objetivos particulares (facturación, seguridad o bien la concientización sobre cómo mejorar los procesos).

Visión corporativa

Imagine innovaciones que simplifiquen nuestras vidas y nos permitan alcanzar nuestro máximo potencial. Las tecnologías deben adaptarse a nosotros, no al revés, porque todos los dispositivos deberían funcionar y estar comunicados sin interrupción en todo momento y en todo lugar.

Misión y valores

Nuestra misión corporativa: Brindar soluciones informáticas innovadoras que permitan a las personas y los negocios alcanzar su máximo potencial. La filosofía relacionada con el desarrollo de productos en Inepro tiene que ver con desarrollar bien las partes esenciales primero, antes de continuar avanzando.

Además, desde las soluciones más simples de contabilidad offline, como las máquinas para monedas, hasta las soluciones totalmente conectadas que pueden sincronizarse en su totalidad, todas se desarrollan en los Países Bajos.



Guido van der Zwet
Business Manager Latin
America

IPS - Powerful People is an international crewing and recruitment company with presence in over 15 countries. With a vast pool of over 75,000 candidates internationally, iPS is specialized in the following industries:

- Maritime
- Dredging
- Offshore
- Oil & Gas
- Civil Construction
- Tunnelling

We offer high quality crew, local and/or international depending on customers' needs including logistics, training, cross boarder payroll and victualing. iPS - Powerful People drives business in Mexico since 2007 with offices in Mexico City and Ciudad del Carmen and is MLC:2006 certified.

Please visit our website:
www.ipspowerfulpeople.com
and find us on social media.



Lennart Rietveld
Senior Consultant



IPS - Powerful People es una compañía internacional de selección y contratación de personal presente en más de 15 países. Con un extenso grupo de más de 75.000 postulantes en todo el mundo, IPS se especializa en las siguientes industrias:

- Marítima
- Dragado
- Altamar
- Petróleo y gas
- Construcción civil
- Construcción de túneles

Contamos con empleados altamente calificados, tanto locales como internacionales, que destinamos según las necesidades de cada cliente. Nuestros servicios incluyen la logística, capacitación, pago de nóminas transfronterizas y avituallamiento. IPS - Powerful People opera en México desde 2007, con oficinas en la Ciudad de México y en Ciudad del Carmen, y cuenta con la certificación MLC:2006 (Convenio sobre el trabajo marítimo).

Lo invitamos a visitarnos en nuestro sitio en Internet www.ipspowerfulpeople.com y a comunicarse con nosotros a través de las redes sociales.



Sander Vergroesen
Managing Director

Since its foundation in 1971 IRO has promoted the interests of Dutch supply and service companies in the upstream oil and gas industry.

Members cover all activities involved in the supply industry, such as engineering, field development, pipeline installation, maintenance, manufacturing and material & equipment supply, onshore as well as offshore.

To promote the qualities of Dutch suppliers in the oil and gas industry, IRO cooperates with national and international organisations with similar interests and spreads information via publications, internet and meetings. IRO also organizes trade missions, seminars, workshops, member meetings and participation in oil and gas exhibitions worldwide.

IRO represents the interests of 440 member companies.



Desde su fundación en 1971, IRO ha promovido los intereses de las compañías holandesas de servicio y suministro, en la industria abastecedora de petróleo y gas.

Sus miembros participan en todas las actividades relacionadas con la industria del suministro como la ingeniería, el desarrollo de yacimientos, la instalación de ductos, el mantenimiento, la fabricación y la provisión de materiales y equipos, tanto en tierra como en altamar.

Con el objetivo de promocionar las cualidades de los proveedores holandeses en la industria del petróleo y el gas, IRO coopera con aquellas organizaciones nacionales e internacionales que comparten sus intereses y divulga información mediante publicaciones, en Internet y a través de encuentros. IRO también organiza misiones comerciales, seminarios, talleres y reuniones con sus miembros y participa en exhibiciones relacionadas con el petróleo y el gas en todo el mundo.

IRO representa los intereses de 440 compañías miembro.



Meindert van Genderen
Partner

Marstrat is a maritime consultancy firm providing a unique combination of technological, business and legal expertise in the maritime and offshore sectors. Marstrat supports owners and management of maritime and offshore companies in tackling complex challenges in management and finance, technology, legal issues or public relations and combinations thereof. The five partners in Marstrat operate at an academic level, have extensive experience and an undisputed track record as board member or director in shipbuilding, marine equipment, deepsea shipping and offshore companies.



Marstrat es una consultora de servicios marítimos que ofrece una combinación única de conocimiento tecnológico, empresarial y legal en los sectores marítimos y de altamar. Marstrat brinda soporte técnico a propietarios y gerentes de compañías marítimas y de altamar para abordar los exigentes desafíos relacionados con cuestiones administrativas, financieras, tecnológicas, legales o de relaciones públicas, o bien cualquier combinación de éstas. Los cinco socios de Marstrat operan a nivel académico y además cuentan con una vasta experiencia y una trayectoria indiscutible como ejecutivos o directores en compañías de construcción naval, equipos marinos, navegación en aguas profundas y actividades en altamar.



Aleksander van Meever
General Director

Founded by Jan van Meever in 1973, Meever & Meever has seen a steady growth in Producing, stockholding, renting out and processing steel products related to marine & civil engineering. We specialize in supply of steel sheet piling, welded & seamless steel tubes and anchoring systems.

Steel sheet piles

Meever & Meever offers a wide range of hot rolled and cold formed U & Z sheet piles according to European and American standards. We provide additional services as pairing, crimping/welding, cutting, anti-corrosion paint and water tightness paint (Pilelock) with a worldwide supply directly to jobsites by road, rail and water transport. Another activity is the rental, sale-buyback services of sheet piles and rental of vibrators & power-packs.

Anchoring systems

The core of our modular self-drilling anchor system, is a hollow thick-walled tube or solid bar, with all matching hexagonal & spherical nuts, couplings and drill-bits.

Engineering and re-designing

With our in-house engineering department we are able to calculate or recalculate tenders towards a more economical solution.

Welded steel tubes

From production and stock we offer spirally and long-welded tubes in qualities X42 - X80

with diameters from 32 to 3000 mm and wall thickness from 1,6 to 50 mm for mainly marine and civil engineering purposes.

We are an unique company while we can offer a fully equipped (combined) sheet pile wall all inhouse produced and/or processed. (Sheet piles , Pipes, Anchors and inter locks). By combining all products and finding an optimal design a cost efficient price level is reached.

We are looking for:

- Companies designing and engineering marine & civil engineering works
- Piling companies
- Companies within the business (piling companies or traders) to start up a company together in Mexico and cooperate.



Fundada por Jan van Meever en 1973, Meever & Meever ha experimentado un crecimiento sostenido en sus niveles de producción, almacenamiento, alquiler y procesamiento de productos de acero utilizados en la ingeniería marina y civil. Nos especializamos en el suministro de tablestacas de acero, tubos de acero con soldadura y sin soldadura, y sistemas de anclaje.

Tablestacas de acero

Meever & Meever ofrece una amplia gama de tablestacas tipo U y Z, laminadas en caliente y moldeadas en frío, de acuerdo con las normas europeas y estadounidenses. Como parte de nuestros servicios adicionales, ofrecemos emparejamiento, engastado/soldado, corte, pintura anticorrosiva y pintura impermeable (Pilelock). Entregamos nuestros productos en todo el mundo, directamente en los sitios de trabajo, utilizando el transporte terrestre, fluvial y ferroviario. Además, ofrecemos el servicio de alquiler, venta y readquisición de tablestacas, así como el alquiler de vibradores

y generadores de alta tensión.

Sistemas de anclaje

El núcleo de nuestro sistema modular de anclajes autorroscantes es un tubo hueco de paredes anchas o una barra sólida, con sus correspondientes tuercas hexagonales y esféricas, acoplamientos y brocas.

Ingeniería y rediseño

Gracias a nuestro departamento de ingeniería interno, podemos calcular o recalculamos nuestras ofertas con el objetivo de obtener la solución más económica.

Tubos de acero soldados

Producimos y tenemos en stock tubos soldados en espiral y en forma continua, de calidad X42 a X80, con diámetros que varían entre 32 y 3.000 mm y un ancho de pared de 1,6 a 50 mm, utilizados principalmente en obras de construcción civil y marina.

Somos una compañía única ya que podemos ofrecer una pared de tablestacas totalmente equipada (combinada), producida y/o procesada íntegramente en nuestras instalaciones (tablestacas, tuberías, anclajes y enclavamientos). Al combinar todos nuestros productos y buscar el diseño óptimo, logramos ofrecer un precio razonable.

Qué buscamos:

- Compañías que diseñen y lleven a cabo obras de construcción civil y marina.
- Compañías de tablestacas.
- Compañías dentro del sector (compañías o comerciantes de tablestacas) para crear juntos una compañía en México y trabajar en forma conjunta.



Eric Pieters
Commercial Director

Micanti is a non-toxic antifouling. It is a physical barrier against marine growth such as mussels and barnacles. The antifouling is not a paint but a self-adhesive foil which is applied on the hull of a vessel. By using specific short fibers, settlement of fouling is prevented. Micanti antifouling has proven to be effective for more than 7 years.

As an additional feature, the physical nature of Thorn-D antifouling guarantees 100% environmental friendliness.

Thorn-D® antifouling is used on workboats, PSV's and coasters in the Netherlands, Middle East, Far East and GOM.

Micanti offers following advantages:

- Savings on fuel consumption
- Consistent fuel consumption
- Effective while moored and sailing
- 100% environmental friendly
- Lifetime of at least 5 years

Micanti won the prestigious Dutch Innovation Award 2014 as well as the Orange Trade Mission Fund.



Micanti es un antiincrustante no tóxico. Se trata de una barrera física contra el crecimiento de especies marinas como mejillones y percebes. Este antiincrustante no es una pintura, sino una lámina autoadhesiva que se aplica en el casco de las embarcaciones. El empleo de fibras cortas específicas permite prevenir las incrustaciones. Se ha podido comprobar que las propiedades antiincrustante de Micanti duran más de 7 años. Como característica adicional, la naturaleza física del antiincrustante Thorn-D garantiza que se respete el medio ambiente en un 100%.

El antiincrustante Thorn-D® se utiliza en barcos de trabajo, buques de suministro de plataformas y barcos de cabotaje en los Países Bajos, Medio Oriente, el Lejano Oriente y el Golfo de México.

Micanti presenta las siguientes ventajas:

- Ahorro en el consumo de combustible.
- Consumo de combustible consistente.
- Efectivo tanto en estado de amarre como durante la navegación.
- 100% amigable con el medio ambiente.
- Vida útil de al menos 5 años.

Micanti obtuvo el prestigioso premio a la innovación "Dutch Innovation Award 2014" y el incentivo "Orange Trade Mission Fund".



Leon Overdulve
CEO

M: + 31 6 31003866
E: l.overdulve@
oosinternational.com



Rutger Flipse
CFO

M: + 31 6 21265849
E: r.flipse@
oosinternational.com



Eric Meijer
Sr. Business Development
Manager

M: + 31 6 13547501
E: e.meijer@
oosinternational.com

OOS International are a Dutch specialized asset owning company with all management focused on managing two (2) Semi-Submersibles, namely CSS Gretha and CSS Prometheus and are looking to purchased further assets both Semi's and Jack-up Accommodation Units.

Currently we have the bespoke units under long term contract with Petrobras 4+4 years with a value of USD 1 billion. OOS has +140 employees offshore and 34 staff employees onshore.

OOS International was founded in 2009 and has Headquarters in Serooskerke (The Netherlands) and branch offices in Macae (Brazil) and Ciudad del Carmen (Mexico). OOS International puts its customers and their objectives first. The company is independent and still owned by its founders. It has no plans to change this.

OOS International is a certified ship management company by ABS and has obtained the ISO certification for ISO 9001, ISO 14001 and OHASA 18001.

What we provide:

- Flotel solutions; (+500 POB)
- Ship management; (commercial, technical and operational)
- Heavy lifting; (vessel lifting capacity of 5000 tons)
- Decommissioning (flotel with lifting capacity)

What makes us different?

Where OOS makes a difference, compared to other flotel operations, is that we found a way to have a combination between a flotel platform (500POB) and a heavy lift platform (5000 ton). This is our niche market. With the unique design of the OOS Gretha, we can do both at the same time; we have the heavy-lift capacity plus the flotel. This is what is unique, and the OOS Gretha is the first in the world with this configuration, an extremely attractive and cost effective combination to end clients.

What we are looking for?

Contractors in the IRM or decommissioning with a need for flotel services and/or heavy lift operations.



OOS International es una compañía holandesa especializada que posee activos propios y que se encarga de gestionar dos (2) unidades semisumergibles llamadas CSS Gretha y CSS Prometheus. Actualmente, estamos interesados en adquirir nuevos activos, concretamente: unidades de alojamiento tipo Semi y Jack-up.

En la actualidad, las unidades mencionadas son el objeto de un contrato a largo plazo con Petrobras (4+4 años) por un valor de 1.000 millones de dólares estadounidenses. OOS cuenta con más de 140 empleados en altamar y 34 empleados en tierra.

Con oficinas centrales en Serooskerke (Países Bajos), OOS International fue fundada en 2009. Sus filiales, por su parte, están ubicadas en Macaé (Brasil) y Ciudad del Carmen (México).

OOS International pone a sus clientes y sus objetivos primero. La compañía es independiente y sigue siendo propiedad de sus fundadores. Asimismo, la compañía no planea

cambiar esta situación.

OOS International es una compañía de gestión de embarcaciones que cuenta con la certificación de ABS. Además, ha obtenido la certificación ISO 9001, ISO 14001 y OHASA 18001.

Qué ofrecemos:

- Soluciones de plataforma habitacional (+500 personas).
- Gestión de buques (comercial, técnica y operativa).
- Levantamiento de cargas pesadas (capacidad para levantar 5.000 toneladas).
- Desmantelamiento (plataforma habitacional con capacidad de levantamiento).

Qué nos diferencia:

La diferencia entre OOS y el resto de este tipo de unidades radica en que en OOS encontramos la forma de combinar una plataforma habitacional, con capacidad para 500 personas, con una plataforma para levantar cargas pesadas, con una capacidad de 5.000 toneladas. Éste es nuestro segmento de mercado. Gracias al diseño único de OOS Gretha, podemos hacer ambas cosas al mismo tiempo. Contamos con la capacidad para levantar cargas pesadas y para alojar personas. Esta característica es única; de hecho, el modelo OOS Gretha es el primero en el mundo con esta configuración, lo cual lo convierte en una opción extremadamente atractiva y rentable para los clientes finales.

Qué buscamos:

Contratistas en el sector de inspección, reparación y mantenimiento o desmantelamiento que necesiten servicios de alojamiento y/o operaciones de levantamiento de cargas pesadas.



Angelo Mangieri
Regional Sales Manager

Driving innovation with safety always in mind

Dutch company Orga has over 40 years' experience providing customised robust and reliable lighting and aids to navigation solutions for the offshore oil and gas industries.

With increasing demands from these industries for pioneering technology, improved safety and reduced total cost of ownership, Orga's continuing drive for innovation has developed the very latest in cutting-edge certified helideck lighting, marine navigational aids and remote power systems.

Orga works very closely with regulatory bodies designing and making prototypes for evaluation testing and trials in the development of new standards and specifications. Orga products are sold world-wide and meet all local and international code requirements.

The company's sustained success is attributable to a constant focus on innovation, a powerful set of core competencies, a profound understanding of the offshore environment, meeting customer needs and a broad pioneering product portfolio of exceptional quality.

For more information on Orga smart solutions please visit www.orga.nl



Impulsando la innovación, con la seguridad siempre como prioridad

La compañía holandesa Orga cuenta con más de 40 años de experiencia brindando soluciones personalizadas, robustas y confiables en el área de iluminación y asistencia a la navegación, para las industrias de gas y petróleo en altamar.

Debido a la creciente demanda por parte de estas industrias de tecnologías pioneras, seguridad mejorada y costos totales de propiedad reducidos, y como resultado de su búsqueda constante en pos de la innovación, Orga ha desarrollado lo último y más avanzado en iluminación de helipuertos, asistencia a la navegación marina y sistemas de energía remota.

Orga trabaja muy de cerca con entes reguladores, diseñando y construyendo prototipos para ensayos y pruebas en el desarrollo de nuevas normas y especificaciones. Los productos de Orga se venden en todo el mundo y cumplen con todos los requisitos de los códigos locales e internacionales.

El éxito sostenido de la compañía puede atribuirse a su enfoque constante en la innovación, a un potente conjunto de competencias clave, a su profundo conocimiento del entorno en altamar, a su capacidad de satisfacer las necesidades del cliente y a su cartera de productos pioneros de excepcional calidad.

Para obtener más información sobre las soluciones inteligentes de Orga, por favor visite www.orga.nl



Coen van Munster
Manager Petrogas USA

Petrogas Gas-systems is a Dutch engineering and manufacturing company established in 1949, and specialized in the development of 'tailor-made' turn-key gas treatment systems, usually as modular skid mounted systems to enable speedy installation on site. Among our clients are national and international gas companies, engineering firms, gas consuming industries, EPC contractors and gas turbine and gas motor suppliers. Petrogas has offices in The Netherlands, China and the USA.

Activities

Petrogas supplies a wide variety of gas installations, we carry out the design, manufacturing and assembly, transport and commissioning of our systems.

Petrogas also offers a full range of commissioning and maintenance services, through multi-disciplinary assembly and erection supervisors, commissioning and start-up specialists ready to offer our clients assistance in the field.

A multi-disciplinary team within Petrogas is assigned and has overall responsibility for an entire project from initial specification to post-installation follow up, simplifying communication and ensuring that all your requirements are met.

Petrogas is the organization that can design, produce, deliver, install and maintain your installations.

Our product program consists of:

- Upstream
 - Gas Dehydration (Glycol based)

- Glycol Regeneration
- Gas Sweetening (Amine based)
- Inline Separation
- Three Phase Separation Equipment
- Downstream
 - Natural Gas Treatment (Flow Metering, Filtration, Pressure Reducing, Gas Analysis, Condensate Collection, Dew Point and Performance Heating, etc.)
 - Fuel Oil Stations
 - LPG Systems
- Midstream
 - Gas Distribution Stations
- Miscellaneous
 - A wide range of special systems from Plastic-to-oil solutions to bio-mass gasification systems.



Petrogas Gas-systems es una empresa Holandesa de ingeniería y manufactura establecida en 1949, Petrogas se especializada en el desarrollo de "a la medida" de sistemas para tratamiento de gas, por lo general, skids modular que permiten una rápida instalación en el lugar. Entre nuestros clientes, tanto nacionales como internacionales, se encuentran compañías de gas, firmas de ingeniería, industrias que consumen gas, contratistas EPC de turbina de gas y proveedores de motor de gas. Petrogas tiene oficinas en los Países Bajos, China y los ESTADOS UNIDOS.

Actividades:

Petrogas suministra una amplia variedad de instalaciones de gas, llevando a cabo el diseño, fabricación y montaje, transportación y puesta en marcha de nuestros sistemas. Petrogas ofrece también, una gama completa de servicios de mantenimiento y puesta en marcha, a través de nuestros supervisores multidisciplinarios en el ensamblado y erección, así como nuestros especialistas de

puesta en marcha y arranque que ofrecen a nuestros clientes asistencia especializada en el campo.

Un equipo multidisciplinario de Petrogas se asigna y tiene la responsabilidad general de la totalidad de un proyecto desde la especificación inicial hasta el su seguimiento post-instalación, simplificando la comunicación y garantizando que todos los requisitos se cumplan.

Petrogas es la organización que puede diseñar, producir, suministrar, instalar y mantener sus instalaciones.

Nuestro programa de productos consta de:

- Upstream
 - Deshidratación de Gas (Basado en glicol)
 - Regeneración glicol
 - Edulcorante de Gas (Basado en amino)
 - Separación en línea
 - Equipo de separación de tres fases
- Downstream
 - Tratamiento de Gas Natural (medición de flujo, filtración, reducción de presión, análisis de gases, recolección de productos de condensación, Calentamiento a Punto de rocío y para rendimiento, etc.)
 - Estaciones de aceite combustible
 - Sistemas de LPG
- Midstream
 - Estaciones de Distribución de Gas
- Varios
 - Una amplia gama de sistemas especializados desde soluciones de plástico-aceite hasta sistemas de gasificación de biomasa.



Wilbert Versteeg
director

Summary

Riverlake Solutions provides high quality project management services for on- and offshore terminal development and maritime operations. We service energy companies, local authorities and contractors globally with efficient and cost effective solutions tailored to their needs and requirements

We service energy companies, local authorities and contractors globally. We offer our clients efficient and cost effective solutions by managing low overhead and smart purchases.

Services:

OIL TERMINALS

Riverlake Solutions provides a full range of project management services for all aspect of on- and offshore terminal development. We have the capabilities and experience to assist throughout the whole process of terminal development, from conception to operation

SPM / CBM / FSO

Riverlake Solutions has the capabilities and experience to assist with the development of offshore SPM systems (Single Point Mooring systems) including pipeline and PLEM and/or FSO units (Floating Storage Offloading units). Our expertise can also be used during the development process, were we assess, audit or even operate the system/unit.

MARITIME OPERATIONS

Riverlake Solutions has the capabilities and experience to assist with the set up and/ or operations of maritime assets from tugs to crew boats, from line handlers to anchor handling supply tugs and from SPM to CBM and FSO units. Our expertise can also be used during the development process to assess or audit existing plans or projects



Resumen

Riverlake Solutions ofrece servicios de excelencia para la gestión proyectos relacionados con el desarrollo de terminales en tierra y en altamar, y con operaciones marítimas. Suministramos soluciones efectivas y rentables que se adaptan a las necesidades y los requisitos específicos de distintas compañías energéticas, autoridades locales y contratistas de todo el mundo.

Brindamos asistencia a compañías energéticas, autoridades locales y contratistas de todo el mundo. Ofrecemos a nuestros clientes soluciones efectivas y rentables, reduciendo los gastos generales y realizando compras inteligentes.

Servicios:

TERMINALES PETROLERAS

Riverlake Solutions ofrece una completa gama de servicios de gestión de proyectos

para todos los aspectos del desarrollo de terminales en tierra y en altamar. Contamos con la capacidad y la experiencia necesarias para colaborar durante todo el proceso del desarrollo de terminales, desde su concepción hasta la operación.

SPM / CBM / FSO

Riverlake Solutions tiene la capacidad y la experiencia necesarias para colaborar con el desarrollo de sistemas SPM en altamar (sistemas de amarre de un solo punto), incluyendo unidades de ductos y PLEM (colectores en el extremo de la línea submarina) y/o FSO (unidades flotantes de almacenamiento y descarga). Nuestra experiencia también puede resultar útil durante el proceso de desarrollo, en el que evaluamos, auditamos e incluso operamos el sistema o la unidad.

OPERACIONES MARÍTIMAS

Riverlake Solutions cuenta con la capacidad y la experiencia necesarias para colaborar con la generación y/u operación de activos marítimos, desde remolcadores, barcos con tripulación, remolcadores de manejo de anclas y líneas, hasta unidades SPM, CBM (sistema convencional de amarre de boya) y FSO. Nuestra experiencia también puede resultar útil durante el proceso de desarrollo, para evaluar o auditar los planes y los proyectos existentes.



Nuno Antunes dos Santos
Vice President Business Development



Thomas Agnevall
Sales Manager

Royal IHC: innovative solutions for maritime service providers

In an ever-changing political and economic landscape, Royal IHC enables its customers to execute complex projects from sea level to ocean floor in the most challenging of maritime environments. We are a reliable supplier of innovative and efficient equipment, vessels and services for the offshore, dredging and wet mining markets.

With a history steeped in Dutch shipbuilding since the mid-17th Century, we have in-depth knowledge and expertise of engineering and manufacturing high-performance integrated vessels and equipment, and providing sustainable services. From our head office in The Netherlands and with 3,000 employees working from sites and offices on a global basis, we are able to ensure a local presence and support on every continent.

Dredging operators, oil and gas corporations, offshore contractors, mining houses and government authorities all over the world benefit from IHC's high-quality solutions and services. With our commitment to technological innovation, in which sustainability and safety are key, we strive to continuously meet the specific needs of each customer in a rapidly evolving world.

Royal IHC. The technology innovator



Royal IHC: Soluciones innovadoras para proveedores de servicios marítimos

En un escenario político y económico en constante cambio, Royal IHC permite a sus clientes llevar adelante proyectos complejos desde el nivel del mar hasta el fondo del océano, en los entornos marítimos más desafiantes. Somos un proveedor confiable de equipos y buques, así como de servicios innovadores y eficientes para los mercados de altamar, dragado y pozos de minería.

Con un lugar predominante en la historia de la construcción naval en los Países Bajos que data de mediados del siglo XVII, contamos con exhaustivo conocimiento y experiencia en el diseño y la fabricación de buques y equipos integrados de alto rendimiento, así como en la provisión de servicios sustentables. Desde nuestra oficina central en los Países Bajos y con 3.000 empleados que trabajan en instalaciones y oficinas de todo el mundo, tenemos la capacidad de asegurar la presencia local y el soporte técnico en cada continente.

Operadores de dragado, corporaciones de petróleo y gas, contratistas de altamar, empresas de minería y autoridades del gobierno de todo el mundo se benefician con los servicios y las soluciones de máxima calidad que ofrece IHC. En función de nuestro compromiso con la innovación tecnológica, donde la sustentabilidad y la seguridad son factores clave, nos esforzamos por satisfacer

continuamente las necesidades específicas de cada cliente, en un mundo en rápida evolución.

Royal IHC: El innovador de tecnología



Edwin Ros
Chief Financial Officer,
SAAM SMIT Towage

SAAM SMIT Towage is a joint venture between SMIT Harbour Towage (a Boskalis company) from the Netherlands and SM SAAM from Chile. The company provides local & regional towage services to world class standards.

SAAM SMIT Towage was founded in 2014 and currently has strong positions in a number of significant markets in the Americas and Caribbean. SAAM SMIT Towage operates over 100 tugs, servicing the maritime industry in ports, cargo terminals and oil & gas terminals and offshore operations. In Mexico, services are provided with a modern fleet of 27 tugs, which are mostly Azimuthal Stern Drive (ASD's).

Harbour Towage services are provided in the ports of Lazaro Cardenas, Altamira, Veracruz, Tampico and Tuxpan. In addition, SAAM SMIT Towage provides towage and related maritime services to the offshore oil & gas industry from Dos Bocas and Carmen del Campeche.



SAAM SMIT Towage es una empresa conjunta formada por SMIT Harbour Towage (una compañía de Boskalis) de los Países Bajos y SM SAAM de Chile. La compañía ofrece servicios de remolque en el ámbito local y regional con una calidad de nivel internacional.

SAAM SMIT Towage fue fundada en 2014 y en la actualidad se encuentra muy bien posicionada en muchos mercados importantes de América y el Caribe. SAAM SMIT Towage opera más de 100 remolcadores que brindan soporte a la industria marítima en puertos, terminales de carga y terminales de petróleo y gas, así como a las operaciones en altamar. En México, ofrecemos nuestros servicios con una moderna flota de 27 remolcadores, la mayoría de los cuales tienen propulsión azimutal por popa (ASD, en inglés).

Harbour Towage brinda servicios en los puertos de Lazaro Cardenas, Altamira, Veracruz, Tampico y Tuxpan. Además, SAAM SMIT Towage ofrece servicios marítimos y de remolque a la industria del petróleo y el gas en altamar de Dos Bocas y Carmen del Campeche.



ULSTEIN®



Bram Lambregts
Marketing & Sales
Manager

Ulstein Sea of Solutions specializes in the design and development of ships for the offshore drilling, construction and renewable market, fully customizing them to meet client specific operational requirements. Future market trends and end user needs are key drivers for developing and providing our designs. As world market leader in complex construction vessels we gained a solid reputation for our refreshing and innovative offshore ship designs and turning these projects into reality for our clients.

We are part of the ULSTEIN Group, a family-owned company active in shipbuilding, design, system and mission equipment solutions for vessels servicing the offshore industry. We offer ship design packages and solutions for offshore support and heavy offshore vessels. Since 1917, the ULSTEIN brand has been associated with innovation and quality in design and delivery.

ULSTEIN meets the demanding offshore challenges by embracing change and identifying opportunities. We combine skills, knowledge and creativity in an integrated vessel and equipment design approach, to come up with new concepts, solutions and products that can carry the offshore and maritime industry into the future.

ULSTEIN's vision is to create tomorrow's solutions for sustainable marine and offshore operations. ULSTEIN's portfolio includes a.o.:

- Subsea construction vessels
- Drillships (from shallow to ultra-deep water, Arctic, Caspian Sea)
- Heavy lift / crane vessels
- Pipelay vessels (S-lay, J-lay, reellay)
- Derrick lay vessels
- Rock installation vessels
- Offshore wind installation vessels
- Offshore wind service vessels
- Well intervention / top hole drilling vessels
- Semi-submersible transport vessels
- AHTS
- PSVs
- Seismic vessels
- IMR vessels
- Mission equipment
- Project equipment



Ulstein Sea of Solutions se especializa en el diseño y desarrollo de embarcaciones para mercados renovables, de construcción y perforación en altamar, personalizando por completo las embarcaciones para cumplir con los requisitos operativos específicos de cada cliente. Las tendencias del mercado a futuro y las necesidades del usuario final son factores clave en el desarrollo y la creación de nuestros diseños. Como líderes mundiales en buques de construcción complejos, hemos construido una sólida reputación creando innovadores diseños y convirtiéndolos en una realidad para nuestros clientes.

Somos parte del Grupo ULSTEIN, una compañía familiar dedicada a la construcción naval y a ofrecer soluciones de diseño, sistemas y equipos de misión para buques que operan en la industria de altamar. Ofrecemos soluciones y paquetes de diseño de embarcaciones para brindar soporte técnico en altamar, y buques para cargas pesadas. Desde 1917, la marca ULSTEIN ha estado asociada con innovación y calidad en el diseño y la

producción.

ULSTEIN está a la altura de los crecientes desafíos en altamar, nutriéndose del cambio e identificando oportunidades. Combinamos habilidades, conocimiento y creatividad en un enfoque de diseño que integra al buque y su equipo, para dar con novedosos conceptos, soluciones y productos que puedan llevar a la industria marítima y de altamar hacia el futuro.

La visión de ULSTEIN es crear las soluciones del mañana en materia de operaciones sustentables marinas y de altamar. La cartera de ULSTEIN incluye, entre otros, lo siguiente:

- Buques de construcción submarina.
- Buques de perforación (desde aguas poco profundas hasta aguas ultra profundas, Ártico, Mar Caspio).
- Buques grúa/para cargas pesadas.
- Buques para el tendido de tuberías (sistemas S-lay, J-lay, Reel-lay).
- Buques para el tendido de tuberías – Derrick.
- Buques para la instalación de rocas.
- Buques para la instalación de unidades eólicas en altamar.
- Buques para el mantenimiento de unidades eólicas en altamar.
- Buques para la intervención de pozos / perforación del agujero superior.
- Buques de transporte semisumergibles.
- Buques AHTS (de aprovisionamiento y manejo de anclas).
- Buques suministro de plataformas.
- Buques sísmicos.
- Buques de inspección, mantenimiento y reparación.
- Equipo para misiones.
- Equipo para proyectos.



Joep Athmer
Managing Director

E: joep.athmer@
vanoord.com
M: +31 6 53828473



**Jurgen
van Nieuwenhoven**
Regional Manager

E: jurgen.nieuwenhoven@
vanoord.com
M: +55 2182979270

Van Oord is a leading international contractor specialising in dredging, marine engineering and offshore projects (oil, gas and wind). We are an innovative partner for our clients and, for over one hundred years, have been helping to create the infrastructure for the world of tomorrow. The growing world population needs more space and the demand for energy is rising constantly. Increasing world trade requires more and better port facilities and climate change is threatening coastal areas. Van Oord provides innovative solutions for worldwide maritime challenges, both now and in the future.

Van Oord is a Dutch-based, independent family business, which is characterised by visible leadership, long-term vision and a sound financial position. Substantial investments in people and equipment are made with great care to ensure the continuity of our business. Our staff, approx. 5000, are committed, entrepreneurial professionals who are passionate about water and technology. They know the importance of cooperation in achieving the best possible result. Being open and honest, they build on mutual trust and respect.

Van Oord has been working in Mexico since the 1980s and has carried out several works for the State oil company PEMEX. To optimize the contacts with our clients Van Oord has opened a branch in Mexico in 2005. In 2011,

Van Oord opened an Office in Mexico City. Last decade Van Oord has executed several dredging projects, such as beach nourishments, maintenance work, but also WID work and a number of offshore works (SRI). Van Oord is now active with maintenance work in the ports of Tampico, Tuxpan and Coatzacoalcos.



Van Oord es uno de los contratistas más importantes a nivel internacional especializado en actividades de dragado, ingeniería marina y proyectos en altamar (petróleo, gas y energía eólica). Como aliados de nuestros clientes, siempre aportamos innovación. Durante más de cien años, hemos ayudado a crear la infraestructura para el mundo del mañana.

La creciente población mundial necesita más espacio. La demanda de energía, por su parte, aumenta constantemente. El mayor volumen del comercio internacional requiere de más y mejores puertos, pero el cambio climático está amenazando las zonas costeras. Van Oord ofrece soluciones innovadoras para abordar los desafíos marítimos de la actualidad y del futuro, a nivel mundial.

Con sede en los Países Bajos, Van Oord es un negocio familiar independiente que se caracteriza por su evidente liderazgo, su visión a largo plazo y su sólida posición financiera. Invertimos especialmente en nuestra gente y nuestros equipos, con el objetivo de asegurar la continuidad de nuestros negocios.

Contamos con un equipo de aproximadamente 5.000 profesionales dedicados y emprendedores a quienes les apasionan las cuestiones relacionadas con el agua y la tecnología. Saben que la cooperación resulta fundamental para alcanzar los mejores resultados posibles.

Con su actitud abierta y honesta, su relación se basa en la confianza y el respeto mutuo.

Van Oord ha estado trabajando en México desde la década del '80 y ha realizado varios trabajos para la empresa estatal de petróleo, PEMEX. A fin de optimizar el contacto con nuestros clientes, en 2005, Van Oord abrió una sucursal en México y posteriormente, en 2011, la compañía estableció una oficina en la Ciudad de México.

En la última década, Van Oord llevó a cabo numerosos proyectos de dragado relacionados con la regeneración de playas y con trabajos de mantenimiento. La compañía también ejecutó trabajos de dragado con inyección de agua (WID, en inglés) y distintas tareas en altamar (instalación de rocas submarinas, o SRI en inglés). Actualmente, Van Oord está realizando trabajos de mantenimiento en los puertos de Tampico, Tuxpan y Coatzacoalcos.



Egon Kerkhof
Vice President

WTS Energy is a global leader provider of solutions for oil and gas outsourcing, manpower & recruitment requirements. Our services and solutions fall into the broad categories of temporary staffing, permanent placement, workforce management and payroll services as well as outsourcing and consulting to the Oil, Gas and Energy sector. WTS Energy's broad network and worldwide expertise allow us to offer a wide range of HR outsourcing services to our clients. With our global recruitment team and regional offices, we have the capability to provide local talent or expat professionals, based on the client requirements. With in-depth local knowledge and regional offices in Africa, Asia, Europe, the Middle East and North America, we deliver superior support wherever the client's operations are based. Recruitment and Employment is becoming increasingly complex not only due to economic pressures on companies but also as a result of increasing levels of legislation.

Our operating model also includes forming strategic partnerships with local companies. We aim to not only address economic, legislative and other issues, but to bring mutual benefits to both organizations and our clients.



WTS Energy es un proveedor global líder en soluciones para la tercerización, la selección de personal y la contratación en la industria del petróleo y el gas. Nuestros servicios y soluciones abarcan las categorías generales de empleo temporal, empleo permanente, gestión de personal y servicios de liquidación de nóminas, así como la tercerización y consultoría en el sector del petróleo, gas y energía.

La vasta red y experiencia global de WTS Energy nos permiten brindar a nuestros clientes una amplia gama de servicios relacionados con la tercerización de recursos humanos. Gracias a nuestro equipo de contratación global y nuestras oficinas regionales, tenemos la capacidad de aportar talentos locales o profesionales expatriados, en función de las necesidades de nuestros clientes. Con un profundo conocimiento a nivel local y oficinas regionales en África, Asia, Europa, Medio Oriente y América del Norte, ofrecemos el mejor soporte técnico dondequiera que operen nuestros clientes. El proceso de contratación y empleo se está volviendo cada vez más complejo, no sólo por las presiones económicas a las que están expuestas las empresas, sino también por la creciente presión normativa.

Nuestro modelo operativo también conlleva la formación de alianzas estratégicas con compañías locales. Nuestro objetivo no radica simplemente en abordar las cuestiones económicas, legislativas o de cualquier otro tipo, sino en aportar beneficios mutuos tanto

para las organizaciones como para nuestros clientes.



Gerald Baal
CEO

E: gerald@transfer-lbc.com
M: +31 6 53 55 0840



Laura Vargas
Manager Mexico

laura@transfer-lbc.com
M: +52 1 55 5984 0852

Matchmaking Economic Mission to Mexico

Since 1996 TRANSFER Latin Business Consultancy has been leading in supporting European companies looking to exploit market opportunities in Latin America, Southern Europe, the Benelux, Canada and vice versa. From their offices in amongst other Barcelona, Calgary, Lima, Mexico D.F., Paris, Pereira, Rotterdam and São Paulo, they provide support for successful international business in a wide variety of sectors.

Partners include Ministries, Chambers of Commerce, Foreign Trade Agencies, Embassies, trade and sector organisations, banks and of course internationally expanding companies. TRANSFER provides essential services for successful market entry, supporting multinationals as well as SME's. Over the past 19 years more than 1500 companies have received their support, among them are companies like Berenschot, Boels Rent Partner, Boskalis, Imtech, Kema, Makro, Naco, NXP, Philips, Stork, TNO, Vanderlande, Vinci Construction.

For this Economic Mission, TRANSFER LBC is contracted by the Ministry of Foreign Trade to prepare the matchmaking programmes of the participating companies.



Misión comercial a México para la conexión empresarial

Desde 1996, TRANSFER LBC apoya empresas europeas que exportan y desean aprovechar oportunidades en Latinoamérica, Europa y Canada. Desde oficinas en Barcelona, Calgary, Lima, México D.F., Paris, Pereira, Rotterdam y Sao Paulo, la empresa proporciona un apoyo comercial en una amplia variedad de sectores en el mercado internacional.

Contratado por Ministerios, Cámaras de Comercio, organizaciones comerciales o sectoriales, Embajadas y empresas exportadoras, TRANSFER LBC facilita servicios esenciales para una entrada exitosa en el mercado, apoyando tanto a empresas multinacionales como a PYMES. Durante los últimos 19 años, más de 1500 empresas han recibido su apoyo, entre ellas Berenschot, Boels Rent Partner, Boskalis, Imtech, Kema, Makro, Naco, NXP, Philips, Stork, TNO, Vanderlande y Vinci Construction.

Para esta Misión Comercial, TRANSFER LBC ha sido contratado por el Ministerio de Asuntos Exteriores para llevar a cabo los programas matchmaking diseñados para las compañías colaboradoras.

Official Delegation

Ministry of Foreign Affairs



Lilianne Ploumen
Minister for Foreign Trade
and Development Cooper-
ation

Ministry of Foreign Affairs
PO Box 20061
NL-2500 EB The Hague
P: +31 70 348 6486
www.government.nl/ministries/bz
www.facebook.com/lilianneploumen



Guido Landheer
Deputy Director General
Foreign Economic
Relations

Ministry of Foreign Affairs
PO Box 20061
NL-2500 EB The Hague
P: +31 70 348 6057
E: guido.landheer@minbuza.nl
www.government.nl/ministries/bz



Carel Richter
Management Team
Member Directorate
International Business

Ministry of Foreign Affairs
PO Box 20061
NL-2500 EB The Hague
P: +31 70 348 7024
E: carel.richter@minbuza.nl
www.government.nl/ministries/bz



Marjolein Busstra
Spokesperson

Ministry of Foreign Affairs
PO Box 20061
NL-2500 EB The Hague
P: +31 70 348 5423
E: marjolein.busstra@minbuza.nl
www.government.nl/ministries/bz



Fatimazhra Belhirsch
Private Secretary to the
Minister

Ministry of Foreign Affairs
PO Box 20061
NL-2500 EB The Hague
P: +31 70 348 7061
E: fz.belhirsch@minbuza.nl
www.government.nl/ministries/bz

Ministry of Economic Affairs | Netherlands Enterprise Agency



Karin Schipper
Project Manager
Economic Missions

**Ministry of Economic Affairs | Netherlands
Enterprise Agency**
PO Box 93144
NL-2509 AC The Hague
P: +31 88 602 5158
E: karin.schipper@rvo.nl
www.hollandtrade.com

Contact details Embassy Mexico



Dolf Hogewoning
Ambassador

Embassy of the Kingdom of the Netherlands
Av. Vasco de Quiroga 3000 | Piso 7 | Col. Santa Fe | C.P. 01210
P: +52 55 1105 6570
M: +52 1 55 4544 7545
E: cha.hogewoning@minbuza.nl
<http://mexico.nlabassade.org>



Jaap Veerman
Head of the Economic Department

Embassy of the Kingdom of the Netherlands
Av. Vasco de Quiroga 3000 | Piso 7 | Col. Santa Fe | C.P. 01210
P: +52.55.11056561
M: +52.1.55.5217.4100
E: jaap.veerman@minbuza.nl
<http://mexico.nlabassade.org>



Irasema Mendoza Martinez
Senior Advisor Energy

Embassy of the Kingdom of the Netherlands
Av. Vasco de Quiroga 3000 | Piso 7 | Col. Santa Fe | C.P. 01210
P: +52.55.1105.6562
M: +52 1 55 4766 9681
E: irasema.mendoza@minbuza.nl
<http://mexico.nlabassade.org>



Marc Verschuur
Head of the Political Department

Embassy of the Kingdom of the Netherlands
Av. Vasco de Quiroga 3000 | Piso 7 | Col. Santa Fe | C.P. 01210
P: +52 55 1105 6572
E: marc.verschuur@minbuza.nl
<http://mexico.nlabassade.org>



Veronica Elizondo
Senior Advisor Press and Cultural Affairs

Embassy of the Kingdom of the Netherlands
Av. Vasco de Quiroga 3000 | Piso 7 | Col. Santa Fe | C.P. 01210
P: Tel: +52 55 1105 6573
E: veronica.elizondo@minbuza.nl
<http://mexico.nlabassade.org>

Publication

The mission booklet is published by the Netherlands Enterprise Agency (RVO.nl), on behalf of the Ministry of Foreign Affairs, for the Netherlands economic mission to Mexico, August 30 - September 04 2015.

Concept and Design	Five Spices, the Netherlands
Production	Xerox OBT
Project Team	Ministry of Foreign Affairs Embassy of the Kingdom of the Netherlands in Mexico Netherlands Enterprise Agency (RVO.nl)

