



Rijksdienst voor Ondernemend  
Nederland

# INFORMATIE- BIJEENKOMST DHI

23 januari 2018

Sessie consultants



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (1)

## Algemeen

- *Lat ligt hoog. Alleen de beste aanvragen blijven over*
- *Beoordelingscriteria: zie website en beleidsregels (worden binnenkort gepubliceerd, zie ook [www.rvo.nl/dhi](http://www.rvo.nl/dhi))*
- *Beoordeling o.b.v. onderbouwing door aanvrager en aannemelijkheid*



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (2)

## Tijdigheid en volledigheid

- *Dien quickscan tijdig in*
- *Dien aanvraag uiterlijk 2 weken voor sluitingsdatum in (check volledigheid)*
- *Zie overzicht bijlagen op [www.rvo.nl/dhi](http://www.rvo.nl/dhi)*



## Aandachtspunten DHI-aanvragen (3)

### Aansluiting bij doelstellingen DHI

- *Leidt het project tot extra export van 10x subsidiebedrag?*
- *Draagt het project bij aan lokale ontwikkeling in DGGF-landen?*
- *Is er voldoende nut en noodzaak voor overheids-ondersteuning?*
  - *Is er sprake van een complexe markt? Dient het project om knelpunten bij het betreden van die markt weg te nemen?*
  - *Rechtvaardigen ervaring en financiële slagkracht van aanvrager ondersteuning?*



## Aandachtspunten DHI-aanvragen (4)

### Aansluiting bij definities D, H of I

- *D: aantonen ipv tonen*
- *D: geen productontwikkeling, alleen kleine aanpassingen*
- *D: schaal en duur niet groter dan strikt noodzakelijk*
- *D: is er noodzaak tbv wegnemen lokaal knelpunt?*
- *D: geen verkoop en promotie*
- *H: is er een concrete potentiële lokale afnemer?*
- *H/I: concreet project*
- *H/I: geen marktonderzoek*



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (5)

## Exportpotentieel

- *Onderbouwing door de aanvrager*
- *Aannemelijkheid. Is het plan realistisch?*
- *Let op lokale knelpunten (lokale wetgeving, politieke haalbaarheid)*
- *Zijn de activiteiten voldoende lokaal geborgd?*



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (6)

## Aanvragers

- *NL exporterende of investerende MKB'ers*
- *MKB-toets*
- *Voor MKB-status is de groep waarvan een bedrijf deel uitmaakt bepalend*
- *Heeft aanvrager voldoende relevante kennis, ervaring en capaciteit?*



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (7)

## Financiering

- *Kan de doelmarkt/afnemer het product/project bekostigen?*
- *Is financiering van de beoogde investering reëel?*





# Aandachtspunten DHI-aanvragen (8)

## Uitwerking voorstel

- *Let op activiteitenoverzicht/werkplan met goede specificatie werkzaamheden NL en buitenland*
- *Let op deliverables: wat komt er in het rapport te staan (m.n. bij H en I)?*
- *Formuleer voorstel zo SMART mogelijk*



# Aandachtspunten DHI-aanvragen (9)

## Begroting

- *Niet-subsidiabele kosten worden niet vergoed*
- *Kosten die niet redelijk zijn worden niet vergoed*
- *Kosten die niet noodzakelijk zijn worden niet vergoed*
- *Let op verhouding uren NL en buitenland*
- *Kosten hardware demonstratieprojecten o.b.v. afschrijving*