



Nota van Inlichtingen SBIR Voedselzekerheid Sub-Sahara Afrika

Vraag:

In hoeverre dient de innovatie technisch van aard te zijn? Kan het ook bijvoorbeeld een innovatie zijn rond een business model?

Antwoord:

Het moet uiteindelijk gaan om een concreet product of dienst of een combinatie. De beoordeling van de offerte zal zoals in de criteria beschreven vanuit zowel technologisch perspectief als economisch sociaal perspectief worden gedaan.

Vraag:

Is het mogelijk om Low Tech innovatie als voorstellen in te dienen?

Antwoord:

Low Tech innovaties met grote impact kunnen als voorstellen ingediend worden. Deze SBIR financiert echter geen 'workshops', maar 'work'. Hoewel samenwerking belangrijk is, wordt het bij elkaar brengen van nieuwe partijen niet gezien als innovatie. Het moet gaan om een concreet product of dienst of een combinatie.

Vraag:

Gaat het echt om landbouw sector? Kunnen ook andere sectoren voorstellen indienen?

Antwoord:

Deze pilot is een oproep om voorstellen die focussen op het verbeteren van de kwaliteit en kwantiteit van voedselgewassen in Sub Sahara Afrika in te dienen.

Vraag:

Is deze oproep alleen gericht op de boeren in Sub-Sahara Afrika?

Antwoord:

De afnemers zijn van de ontwikkelde innovaties moeten lokale commerciële kleine en middelgrote boeren in Sub-Sahara zijn. De uiteindelijke doelgroep is de Base of the Pyramid, wiens voedselzekerheid moet worden vergroot.

Vraag:

RVO heeft ook een DHI instrument. In hoeverre heeft deze oproep toegevoegde waarde?

Antwoord:

De toegevoegde waarde van deze SBIR is dat hiermee de innovatiefases voor DHI (van idee tot prototype) worden ondersteund. Dit zijn pre-competitieve fases waar een toegevoegde waarde en rol voor de overheid is. De SBIR is zo dus een potentiële pijplijn voor DHI (let wel: voor elk instrument moet een aparte aanvraag worden ingediend; het is niet zo dat succesvolle SBIR-innovaties automatisch in aanmerking komen voor DHI). De overheid beziet dus zeker hoe instrumenten die een innovatietraject kunnen ondersteunen elkaar aanvullen en zal ook op basis van de uitkomsten van deze pilot bekijken of DHI moet worden herzien.

Vraag:

De Base of the Pyramid (doelgroep) kan op 2 manieren betrokken worden; als producenten of als consumenten. Hoe zien jullie dat in deze SBIR?

Antwoord:

De producenten in de Base of Pyramid moeten actief betrokken worden bij het innovatietraject; dit moet verder gaan dan alleen een adviesrol. Wanneer een bedrijf/consortium niet opereert vanuit de lokale vraag en context en lokale actoren niet betreft, zal de innovatie uiteindelijk niet landen en bekijken in de lokale context.

Vraag:

Tijdens bijeenkomst werd gezegd dat we alleen naar food crops kijken. In de food security Background information note staat aquaculture wel aantal keren aangegeven.

Antwoord:

In de Background information note staat waarom het doel van de SBIR oproep is om de kwaliteit en kwantiteit van voedselgewassen in Sub Sahara Afrika te verbeteren. Hieronder vallen een breed aantal uitdagingen, die worden toegelicht in de Background note.

Vraag:

Is er een kans dat gezien de grote belangstelling die er is voor dit thema en instrument meer middelen beschikbaar worden gesteld?

Antwoord:

Op dit moment staat deze pilot zoals die nu is gepubliceerd open voor voorstellen.

Vraag:

De criteria van de beoordeling staan heel duidelijk op de website. Zijn de ambassades betrokken bij de beoordeling van de voorstellen?

Antwoord:

Tijdens de ontwikkeling van deze call is er nauw contact geweest met alle ambassades in de 10 landen waar deze call voor open staat. De ambassades mogen ook een pre-advies geven over de voorstellen, waarbij zij met name bekijken of de voorstellen goed aansluiten bij de voedselzekerheidsprogramma's van de ambassade. Uiteindelijk zal de onafhankelijke commissie advies geven welke voorstellen wel of niet een opdracht krijgen; in de beoordelingen worden wel de adviezen van de ambassades meegenomen.

Vraag:

U noemt de SBIR een speciale aanbesteding. U noemt het geen subsidie. Valt SBIR onder deminimis regeling? Kunt u dit uitleggen.

Antwoord:

SBIR is een pre-commercieel inkoopproces van R&D diensten en valt hierdoor buiten de officiële aanbestedingskaders. Het principe van aanbesteding blijft gelden; open, eerlijk en transparant. SBIR is een opdracht en valt niet onder deminimis regeling.

Vraag:

Wanneer je een partnership bent aangegaan, moet het aanspreekpunt dan een Nederlandse onderneming zijn?

Antwoord:

Het contract wordt aangegaan met een bedrijf dat is geregistreerd in de EU. In het consortium mogen ook bedrijven die geregistreerd zijn buiten de EU meedoen.

Vraag:

Mogen de partners in de consortium ook internationale NGOs zijn?

Antwoord:

De indiener moet een Europese bedrijf zijn. De andere (lokale) partners in het consortium hoeven niet per se bedrijven te zijn. Echter, in de criteria staat beschreven dat in de beoordeling van de aanvragen ook wordt gekeken naar de mate waarin de indiener in staat is een sluitende business case te ontwikkelen.

Vraag:

Zijn er voorwaarden voor je onderaannemers?

Antwoord:

De hoofdaannemer is verantwoordelijk voor de onderaannemer en of deze doet wat is afgesproken.

Vraag:

Bij landbouwproductie heb je te maken met seizoensgebondenheid. In hoeverre is er flexibiliteit bij RVO om hiermee rekening te houden in de termijnen voor de verschillende fases?

Antwoord:

Ondernemers en opdrachtgever willen graag zo snel mogelijk resultaat zien. De termijnen die nu in de oproep staan gelden in principe. Als er een casus ontstaat waarin seizoensgebondenheid een mogelijke belemmering in het behalen van de termijnen zal spelen, zal de vraag of er mogelijk een uitzondering met betrekking tot de termijnen kan worden gemaakt voor die specifieke casus worden bezien.

Vraag:

Als je een praktisch idee hebt, kan je heel snel in de haalbaarheidsfase naar een concreet product. Hoe zien jullie dan het opschalen? Kan je dat dan als een soort 2a zien? Ik heb namelijk al een werkbaar product en heb partners in een Sub Sahara land.

Antwoord:

Het is raadzaam om zoveel mogelijk in fase 1 te doen en bekijk dan wat je kunt aanbieden voor de volgende fase. Daag je zelf uit en kijk ook naar mogelijkheden in andere contexten.

Vraag:

Wellicht zijn er al partijen die al een haalbaarheidsrapport hebben gemaakt. Dient er dan nog steeds ingediend te worden voor fase 1?

Antwoord:

Ja. Als er al werk is gedaan, geef dat dan vooral aan: dan kun je voor een hele lage prijs een aanbod doen voor de eerste fase.

Vraag:

Welke btw tarieven zijn hier van toepassing? Want als je in het buitenland een dienst levert, dan wordt daar niet altijd btw op berekend. Soms is er ook een btw tarief van 0.

Antwoord:

In principe 21% bij opdrachten. Bedrijven kunnen zelf een verzoek indienen bij het eigen belastingkantoor voor btw tarief 0. Het kantoor beslist. Let wel. Verschillende kantoren kunnen verschillende hierover beslissen.

Vraag:

Mogen voorstellen ook in het Engels ingediend worden?

Antwoord:

Ja; voor deze specifieke SBIR mogen voorstellen in het Nederlands of in het Engels ingediend worden. Alle overige talen zijn niet toegestaan. Dit geldt ook voor de video-pitch.

Vraag:

Klopt het dat deze oproep ook open staat voor Noord Sudan?

Antwoord:

Nee. Noord Sudan komt niet in aanmerking.

Vraag:

Valt een voorstel dat focust op de brandstof die nodig is om voedsel te kunnen te bereiden binnen de voorwaarden voor deze SBIR oproep?

Antwoord:

Nee, dat valt niet binnen de voorwaarden voor deze SBIR oproep. De keuze is gemaakt om deze oproep te focussen op innovatieve oplossingen die de kwaliteit en kwantiteit van voedselgewassen in Sub-Sahara Afrika verbeteren.

Vraag:

Vallen acces to finance projecten binnen de voorwaarden voor deze SBIR oproep?

Antwoord:

Deze oproep is gericht op nieuwe, concrete praktische tools, equipment en diensten die boeren helpen in het veld. Er zijn al veel apps en access to finance manieren. Een van de beoordelingscriteria is impact; het access to finance project moet ook daar dus minimaal 60% op scoren.

Vraag:

Ik zie tussen de criteria niks staan over het klimaat. Wordt er rekening gehouden met klimaat?

Antwoord:

In de Background information note wordt het belang van climate smart agriculture benadrukt; dit bepaald mede de mate waarin de innovatie bijdraagt aan het oplossen van het maatschappelijk problemen waar deze SBIR oproep op gericht is.

Vraag:

In hoeverre is het belangrijk dat de beoogde verhoging van de kwaliteit op een duurzame manier plaatsvindt?

Antwoord:

In de oproep en in de Background information note wordt benadrukt dat de overheid streeft naar inclusieve, duurzame voedselzekerheid.

Vraag:

Moet het verdienmodel sluitend zijn voor de indiener en dus niet voor de boeren?

Antwoord:

Het verdienmodel moet sluitend zijn voor beiden: de indiener is een commerciële entiteit die een commercieel product of dienst wil ontwikkelen, dus dat betekent dat de boeren de innovatie moeten gaan kopen. Dus moet de indiener een innovatie ontwikkelen die betaalbaar en toegankelijk is en resultaat heeft voor degene voor wie het ontwikkeld is, namelijk de boeren.

Vraag:

Moet er ook voor kennisinstellingen sprake zijn van een verdienmodel?

Antwoord:

De indiener moet een Europese bedrijf zijn. Een van de beoordelingscriteria is de mate waarin de indiener in staat is een sluitende business case te ontwikkelen. Een ander beoordelingscriterium is de mate waarin de innovatie vercommercialiseerd kan worden en opschaalbaar is.

Vraag:

Is het ook de bedoeling dat het verdienmodel direct gericht is op de individuele boer? Is het ook geaccepteerd als je bijvoorbeeld een tussenpersoon hebt?

Antwoord:

Dienstverleners, die diensten verlenen aan de boer(in) waar hij/zij voor kan betalen en die hem/haar in staat stellen om de kwaliteit en kwantiteit van zijn/haar voedselgewassen te verbeteren, kunnen ook de afnemer van de innovatie zijn.

Vraag:

Draait het verdienmodel om hoeveel wij als ondernemer verdienen of draait het erom hoeveel het concept in het land zelf oplevert?

Antwoord:

De innovatie zal alleen de gewenste impact hebben als het betaalbaar en toegankelijk is voor de boer(in). Het verdienmodel van de ondernemer moet dus gebaseerd zijn op het verdienmodel van

de boer(in): er moet lokaal een sustainable verdienmodel zijn om als indiener een sluitende businesscase te kunnen ontwikkelen.

Vraag:

Wat is frugal innovation?

Antwoord:

In de Background information note staat dit uitgebreid beschreven: in het kort zijn dit innovaties voor en door de armen.

Vraag:

Moet de video-pitch aan de offerte toegevoegd worden?

Antwoord:

Ja.

Vraag:

De planning voor de afronding voor fase 1 staat gepland voor december 2018. Goedkeuring is begin juli. Is dat niet krap?

Antwoord:

De inschatting is dat het haalbaar is om fase 1 in 6 maanden uit te voeren.

Vraag:

Hoe zit het met betalingscondities?

Antwoord:

Voor fase 1 geldt dat 80% van de middelen worden overgemaakt bij aanvang en 20% bij afronding. Voor fase 2 33% bij aanvang, halverwege 33% en bij afronding het restant.

Vraag:

Hoe zit het met cofinancieringspercentages?

Antwoord:

Er is geen verplicht cofinancieringspercentage. Echter, de intellectuele eigendomsrechten blijven bij de indiener en dus moet de indiener aannemelijk maken dat de overheid niet de volle 100% van de R&D betaalt.

Vraag:

Valt (glas)tuinbouw in aanmerking binnen de voorwaarden van deze call?

Antwoord:

(Glas)tuinbouw is ook voedingslandbouw (m.u.v. van bloementeel) en komt dus in aanmerking voor deze call.

Vraag:

Komt een V.O.F. of start-up in aanmerking als aanvrager?

Antwoord:

Elke aanvrager die ingeschreven staat in het beroepsregister of in het handelsregister volgens de voorschriften van de lidstaat (EU) waar hij is gevestigd komt in aanmerking.

Vraag:

Wat is jullie criterium waarop een smallholder farmer wordt gedefinieerd (eg. aantal hectare, inkomen)?

Antwoord:

Er wordt geen eenduidige definitie gebruikt; het gaat om lokale commerciële kleine en middelgrote boeren. Die nauwelijks zijn aangesloten op de markt en doorgaans minder dan 8 dollar per dag te besteden hebben.

Nb boeren op een suikerrietplantage???

Vraag:

Is de focus op suikerriet binnen de SBIR Voedselzekerheid gewenst?

Antwoord:

Suikerriet is een cashcrop en past derhalve niet in deze SBIR.

Vraag:

Zien jullie een partnerschap met een lokale partij als een pré of juist als een obstakel?

Antwoord:

Indien een partnerschap met een lokale partij hiermee de lokale impact verhoogt, dan is dat positief.

Vraag:

Wat als we een bankrekening ter plekke in een land in Sub Sahara Afrika hebben? Is het dan mogelijk om de SBIR middelen over te maken naar deze buitenlandse rekening?

Antwoord:

In deze situatie is de verleggingsregeling op RVO van toepassing: RVO dient 21% (verlegde) BTW over de opdrachtsom te betalen aan de Nederlandse Belastingdienst.