

Verslag informatiebijeenkomst 'One Single Hub' regeling met Q&A's, 9 september 2021

Aanleiding One Single Hub

Techleap heeft geobserveerd dat er goede supportprogramma's zijn **in de regio's, maar vaak zijn deze programma's te klein en te beperkt beschikbaar**. Hieruit ontstond het idee om de beste **supportprogramma's op te schalen, zodat deze een landelijk bereik krijgen**.

Deze regeling draagt naar verwachting bij aan de ambitie van het Kabinet om met Nederland tot de top-5 startupecosystemen in de wereld te behoren. Want hoe beter de regionale ecosystemen onderling verbonden zijn, hoe effectiever en efficiënter de ondersteuning is voor startups en scale-ups.

De kracht van regio's zit in hun energie, trots, middelen en bereidheid om support te organiseren. De **ondersteuners in de regio's zijn toegankelijk, kennen de ondernemers en alle stakeholders** persoonlijk en kunnen hierdoor makkelijk en snel organiseren. Daar staat tegenover dat iedere regio voor zichzelf opnieuw het wiel uitvindt, **met heel veel kleinere programma's** – de één effectiever dan de ander – en met veel loketten. Hierdoor zijn de overhead kosten hoog en is het een ingewikkelde klantreis voor de doelgroep geworden. Ook staan regionale voorwaarden het belang van startups en scale-ups soms in de weg. Er is veel goede wil als het gaat om het delen van **'best practices'**, maar **samen regio overstijgende programma's aan te bieden** is een volgende stap, die EZK met de **'One Single Hub' (OSH)** wil stimuleren.

Doel 'One Single Hub' regeling ofwel **'Subsidiemodule Opschaling Supportprogramma's Startups en Scale-ups'**

De **'One Single Hub' regeling heeft als doel om bestaande en bewezen succesvolle regionale supportprogramma's op te schalen, zodat deze voor startups, scale-ups of talent uit zoveel mogelijk regio's of het hele land toegankelijk worden. Hiervoor is een budget beschikbaar van € 15 miljoen verdeeld over 3 jaar:**

- 2020: € 2,5 mln
- **2021: € 7,5 mln**
- 2022: € 5 mln

Omdat een snelle impact gewenst is, is gekozen voor groter maken van wat er al is én wat al werkt. OSH biedt dus geen ruimte voor **experimenten (geen geheel nieuwe programma's)**. Daarnaast is OSH niet direct voor startups, scale-ups of talent, maar voor de ondersteunende infrastructuur in het startup ecosysteem.

Drie wijzigingen t.o.v. de eerste tender

Ten eerste, is er voor onderzoeksinstituten (hieronder vallen ook universiteiten en HBO's) de mogelijkheid om subsidie te ontvangen onder een ander staatssteunkader dan het de-**minimiskader, namelijk artikel 27 'innovatieclusters' van de AGVV. Zij moeten aantonen dat zij de opschaling van een steunprogramma uitvoeren als beheerder van een innovatiecluster en zij moeten zich houden aan de bestaande verplichtingen uit artikel 27.**

Ten tweede, is het niet langer mogelijk om een individuele aanvraag te doen. Alleen aanvragen van samenwerkingsverbanden, van minimaal 2 deelnemers, komen in aanmerking voor subsidie. Reden hiervoor is dat we in de eerste tender hebben gemerkt dat regio-overstijgende **supportprogramma's** pas echt van de grond komen als regionale ondersteuners samenwerken en hierbij gebruik maken van elkaars kennis en netwerken.

Ten derde, is criterium d (het zgn. 'corona criterium') uit de eerste tender vervallen, omdat het geen toegevoegde waarde bleek te hebben voor het behalen van het doel van de OSH-regeling.

Wat kunnen regionale supportprogramma's krijgen?

De bijdrage van het Ministerie van Economische Zaken en Klimaat aan projectkosten is 50%. Maximum subsidie per project is € 500.000,- en **maximum subsidie per deelnemer is € 125.000**. Een eigen bijdrage voor de overige 50% **mag 'inkind' zijn** en de totale projectkosten mogen hoger zijn dan 1 miljoen euro, **maar er wordt niet meer dan € 500.000,-** vergoed. Ook mag het opschalingsproject langer dan 2 jaar duren, maar de subsidieduur is niet langer dan 2 jaar. Het is voor reguliere aanvragers verplicht om een de-minimis verklaring in te vullen. Beheerders van een innovatiecluster moeten een beschrijving meesturen van hun innovatiecluster en het supportprogramma dat zij als innovatiecluster uitvoeren: deelnemers, doel, activiteiten.

Doelgroep

De doelgroep bestaat uit ondersteuners van startups en scale-ups uit de regio's in Nederland. Dit kunnen zowel private organisaties als publieke instellingen zijn. Het is alleen maar mogelijk om mee te doen als samenwerkingsverband (minimaal 2 partijen).

De penvoerder moet een inhoudelijk rol hebben en niet alleen het voorstel schrijven. De OSH is niet bedoeld voor overheden en Techleap. Overheden, zoals ministeries, provincies en gemeenten mogen wel partner zijn zonder subsidie te ontvangen of co-financier zijn.

Supportprogramma's voor ontstaan en groei startups en scale-ups

De onderstaande lijst bevat vijf domeinen met voorbeelden van supportprogramma's (niet limitatief):

1. Financiering: investor readiness, beschikbaarheid business angels, financiële geletterdheid onder startups/scale-ups vergroten;
2. Markten: **accelerator programma's, launching customership, mentoring;**
3. Talent: initiatieven die opleidingen mogelijk maken, waarin potentiële werknemers van startups en scale-ups de vaardigheden leren die nodig zijn in techbedrijven.
NB. Dit is een andere doelgroep dan bij overige domeinen, nl. potentiële werknemers.
4. Samenwerkingspartners: corporate-startups samenwerkingen, launching customership;
5. Kennis (technologisch of wetenschappelijk) voor het ontwikkelen van een product of dienst: **valorisatieprogramma's, incubators.**

Opschaling

Er zijn drie mogelijk vormen van opschaling:

1. **Het uitbreiden van succesvolle regionale supportprogramma's naar minimaal 2 andere provincies.**
2. **Het samenvoegen van supportprogramma's uit minimaal 2 provincies tot één groter programma**
3. Het introduceren van een succesvol supportprogramma uit het buitenland in minimaal 2 provincies in Nederland.

Startups, scale-ups of talent krijgen door opschaling toegang tot het supportprogramma in minimaal twee of drie Nederlandse provincies. Er is gekozen voor provincies in plaats van regio's, omdat regio's een diffuus begrip zijn. Het is mogelijk om succesvolle supportprogramma's uit het buitenland in Nederland op te schalen, maar dit dient door een Nederlandse partij te gebeuren. De buitenlandse partij kan geen subsidie ontvangen.

Er wordt opgeschaald naar minimaal twee andere provincies, maar naar hoe meer provincies wordt opgeschaald, hoe hoger de score. In de praktijk zal vaak financiering vanuit provincies of gemeenten nodig zijn voor het uitvoeren van het supportprogramma zelf.

Subsidiabele kosten

Onder subsidiabele kosten vallen redelijk gemaakte kosten die direct verbonden zijn met de uitvoering van een opschaling. Denk hierbij bijvoorbeeld aan: coördinatie, procesmanagement,

advisering, licentie en communicatie. Kosten die gemaakt worden voor het uitvoeren van het opgeschaalde supportprogramma zelf komen niet in aanmerking voor subsidie.

Rangschikkingscriteria

Er zijn drie rangschikkingscriteria:

- a) Bijdrage aan doelstelling subsidie: 1-10 punten, maal 4
- b) Kwaliteit projectplan: 1-10 punten, maal 3
- c) Geschiktheid subsidieaanvrager(s): 1-10 punten, maal 3

Hoe meer punten, hoe hoger in de rangschikking. Budget wordt toegekend vanaf de hoogste plek in de rangschikking naar beneden. We gaan niet persé door tot het budget op is. Een opschalingsproject moet minimaal een voldoende (6 punten) hebben gescoord op alle drie de criteria (totaal minimaal 60 van de 100 punten) om financiering te kunnen ontvangen.

Hieronder worden de drie criteria nader toegelicht:

- a) Bijdrage aan doelstelling subsidie (max. 40 punten)

Dit criterium bestaat uit twee punten:

- › Effectiviteit supportprogramma: positieve effect dat supportprogramma heeft gehad op het ontstaan of de groei van startups of scale-ups. De effectiviteit wordt niet beoordeeld op basis van quotes of goede gevoelens, maar op een beschrijving van het aantal startups/scale-ups/talent die reeds geholpen zijn en wat het op te schalen supportprogramma ze heeft opgeleverd.
- › Efficiëntie opschaling: hoe groter de uitbreiding van het supportprogramma naar andere provincies is, hoe groter we veronderstellen dat de efficiëntie is. Hierbij heeft landelijke dekking de voorkeur.

- b) Kwaliteit projectplan (max. 30 punten)

De kwaliteit van het projectplan wordt beoordeeld aan de hand van drie punten:

- › Realistische planning: hoe wordt de opschaling aangepakt en hoe wordt het werk **verdeeld tijdens het opschalingsproject? Welke risico's worden voorzien en hoe zouden deze kunnen worden opgelost?**
- › Efficiënte inzet financiële middelen: projecten die voor minder geld eenzelfde mate van opschaling bereiken, scoren hoger.
- › Mate van private vervolfinanciering voor het in standhouden of uitbreiden supportprogramma na opschaling (verwachting beschrijven): hoe meer private cofinanciering, hoe groter de kans dat het om een supportprogramma gaat, waar een sterke business case voor is en waarbij de doelgroep centraal staat.

- c) Geschiktheid subsidieaanvrager(s) (max. 30 punten)

Voor de geschiktheid van de subsidieaanvrager(s) wordt naar drie punten gekeken:

1. Competenties en ervaring: beschrijven competenties en ervaring met de succesvolle **uitvoering van supportprogramma's***, toegevoegde waarde van iedere partner in consortium en taakverdeling.
2. Intrinsieke motivatie: beschrijven motivatie en of wat je doet in het project in lijn is met je kernactiviteiten (streven naar professionele ondersteuners).
3. Extern draagvlak: beschrijven in hoeverre er draagvlak is onder relevante stakeholders.

* Aantonen d.m.v. bijlagen: cv's of andere documenten, die verslag doen van competenties en ervaring met de uitvoering van supportprogramma's.

Planning 2021 Tender

De 2021 tender gaat open in 2021 (exacte openstellingsdata volgen).

De beoordeling gaat in twee stappen: eerst een selectie door RVO puur op afwijzingsgronden en vervolgens een rangschikking door een externe adviescommissie van 5 personen.

Call to action!

De aanwezigen zijn opgeroepen om in gesprek te gaan met mogelijke partners en co-financiers en samen een plan te maken voor de opschaling van een supportprogramma, dat voor alle startups, scale-ups of talent in Nederland beschikbaar zou moeten zijn.

Voor het vinden van partners in andere regio's is verwezen naar www.rvo.nl/onesinglehub, waar contactgegevens van ROM medewerkers staan die hierover kunnen meedenken. Daarnaast is gewezen op de matchmakingsbijeenkomst die de RVO organiseert op donderdag 16 september en waar je je vooraf voor moet opgeven via osh@rvo.nl.

Geïnteresseerden kunnen hun projectvoorstel voor opschaling inleveren via www.rvo.nl/onesinglehub, met een aanmeldingsformulier, **projectplan (max 12 pagina's, excl. bijlagen)** en bijlagen (**de-minimis verklaring, cv's of andere documenten waaruit competenties en ervaring blijken**).

Voor vragen of om te sparren over individuele cases kan contact worden opgenomen met osh@rvo.nl.

Na de presentatie was er gelegenheid voor het stellen van vragen. Hieronder een verslag van de gestelde vragen en antwoorden.

Q: Mag een universiteit of hbo deelnemen als 1 van de partijen in het samenwerkingsverband?

A: Ja, dat mag. Iedere partij die subsidie aanvraagt geldt als partner. Een universiteit of een HBO kan als reguliere aanvrager een de-minimis verklaring indienen óf een aanvraag indienen als beheerder van een innovatiecluster.

Q: Geldt de buitenlandse partij ook als partner in het project?

A: Nee, buitenlandse partijen kunnen wel meedoen aan het opschalingsproject zonder subsidie te ontvangen. Voor een samenwerkingsverband heb je minimaal 1 andere nationale partner nodig.

Q: We zijn al begonnen met opschalen, kunnen we dan nog aanvragen?

A: Dat mag, mits het gaat om verdere opschaling of versnelling hiervan (licht toe waarin je nog moet investeren en met wie je nog meer zou moeten samenwerken) en de subsidie niet ingezet wordt voor eerder uitgevoerde kosten.

Q: Mag ik een nieuw op te zetten supportprogramma voordragen?

A: Nee, dit is geen geld voor experimenten, het moet gaan om opschaling van bestaande en **goedlopende supportprogramma's**.

Q: Moet de cofinanciering al 100% gecommiteerd zijn bij het indienen?

A: Ja, de aanvrager moet kunnen aantonen dat de eigen bijdrage (cofinanciering) rond is. Dit is een algemene regel die voor alle subsidies geldt. Reden hiervoor is er anders het risico bestaat dat een cruciale partij afhaakt en de financiering voor de opschaling niet rondkomt. Wij vragen bij indiening geen samenwerkingsovereenkomst, waarin dit is vastgelegd, maar kunnen bij twijfel na de aanvraag om nadere informatie vragen om de eigen bijdrage te onderbouwen.

Q: Mag je ook een Nederlands supportprogramma opschalen naar het buitenland?

A: Nee, dat kan op zich nuttig zijn, maar deze regeling is bedoeld voor versterking van het Nederlandse startup en scale-up ecosysteem.

Q: Kan de subsidie ook gebruikt worden voor het zoeken van geschikte samenwerkingspartners?

A: Nee, de subsidie is niet bedoeld voor de partnersearch zelf. In het voorstel moet al duidelijk zijn wie (tenminste twee) samenwerkingspartners zijn.

Q: Hoe wordt je opschaling naar landelijke dekking beoordeeld als je sector bijvoorbeeld **volledig geconcentreerd is in 4 regio's**.

A: Beschrijf in je voorstel hoe je het supportprogramma door de opschaling toegankelijk maakt voor startups, scale-ups of talent uit zoveel mogelijk regio's of landelijk. Denk vanuit de doelgroep. Als de opschaling zich beperkt tot toegang voor startups/scale-ups/talent uit 4 regio's, dan is het mogelijk dat je op een deel van criterium a (namelijk efficiëntie van de opschaling) lager scoort dan een project, waarbij wordt opgeschaald naar 5 regio's [*niet behandeld tijdens de informatiebijeenkomst, maar achteraf beantwoord*].

Q: Mag een partij die in de vorige ronde al subsidie heeft ontvangen uit de One Single Hub regeling, wederom deelnemen in deze ronde?

A: Dat mag, maar niet voor dezelfde activiteiten. Houd wel rekening met het de-minimus plafond van maximaal € 200.000 subsidie in drie jaar.

Q: Kun je uitleg geven over de puntenverdeling?

A: Er zijn drie criteria waarop je een score van 1 tot en met 10 punten kunt krijgen. Je moet minimaal een 6 scoren op alle drie de criteria. Vervolgens vind er een weging plaats, waarbij criterium a (score maal 4) iets zwaarder weegt dan criteria b en c (score maal 3). De voorstellen worden na weging gerangschikt van hoog naar laag, met voorstellen met de hoogste scores bovenaan en voorstellen met de laagste scores onderaan. Voorstellen worden gehonoreerd van de hoogst scorende voorstellen tot en met voorstellen met een drempelwaarde van 60 punten én tot het subsidieplafond (dit jaar € 7,5 mln) is bereikt.

Q: Wie zitten er in de Commissie?

A: De namen zijn vorig jaar gepubliceerd in de Staatscourant. Dit zijn Jacqueline Ruepert (voorzitter), Laura Rooseboom, Joost van Keulen, Rob Schouten, Leon Klinkers.

Q: Mag de samenwerkingspartner uit dezelfde regio komen of moet het samenwerkingsverband regio-overstijgend zijn?

A: Ja, de samenwerkingspartner mag uit dezelfde regio komen. De opschaling moet regio-overstijgend zijn, de samenwerking hoeft dit niet per sé te zijn al kunnen we ons voorstellen dat dit handig is als je voet aan grond wil krijgen in een andere regio.

Q: Moeten alle partners subsidie-aanvragers zijn?

A: Minimaal 2 partijen moeten subsidie aanvragen, andere partijen kunnen zonder subsidie participeren.

Q: Hoe ziet matchmakingsessie er uit?

A: Dit vindt plaats via een digitaal platform met ronde tafels. Deelnemers moeten zich van tevoren aanmelden via link op RVO-website en een (kort) profiel aanmaken. Mail met osh@rvo.nl als je behoefte hebt aan of ideeën hebt voor een vervolgsessie.

Q: Is de € 500.000 het maximum per samenwerkingspartner?

A: Nee, dit bedrag is het maximum per project, voor alle samenwerkingspartners samen. Per samenwerkingspartner is het maximum bedrag € 125.000 om te zorgen voor een zekere balans in de gelijkwaardigheid tussen de partners.

Q: Mag je een voorstel zich richten op een specifieke doelgroep of sector?

A: Ja.

Q: Kan een programma draaien vanuit een bepaalde regio, maar mensen werven uit het hele land of **andere regio's**?

A: Het moet geloofwaardig zijn dat je programma na opschaling ook echt even toegankelijk is voor mensen uit andere regio's. **Neem bij dit soort cases contact op met RVO om hierover te sparren.**