



2^e Nota van Inlichtingen SBIR AI, beeldherkenning en remote sensing voor de leefomgeving

Versie 0.1. Datum: 30 augustus 2022

Deze nota bevat de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

Let op: Sluitingsdatum is maandag 3 oktober 2022 om 13.00!

	Vraag	Antwoord
1.	Kan een stichting ook een offerte indienen voor SBIR of kan dit alleen vanuit een bedrijf?	<p>Dat zou kunnen. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om de innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de SBIR-handleiding in paragraaf 3.3. De vraag is of een stichting de aangewezen partij is om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. Belangrijk is dat we projecten financieren die doorgaan na afloop van een traject.</p> <p>Als je aannemelijk zou kunnen maken dat jullie de juiste partij zijn en er ook voor willen zorgen dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uit ziet), dan zou je een SBIR opdracht kunnen krijgen. Er zijn eerder voorstellen van stichtingen gehonoreerd.</p>



	Vraag	Antwoord
2.	In de doelstelling wordt genoemd: " Het ontwikkelen van AI-oplossingen met gebruik van beeldmateriaal met remote sensing (sensing op de grond, met drones en/of satellieten)... ". Mijn vraag is of gebruik van beeldmateriaal vanuit een vliegtuig hier ook binnen valt.	Ja, het gebruik van beeldmateriaal met een vliegtuig voldoet ook aan de criteria van deze SBIR.
3.	Er kan momenteel een offerte worden ingediend voor haalbaarheidsonderzoeken. De maximum subsidie is 25K. Wat is hierbij het percentage van de projectkosten dat vergoed wordt?	<p>SBIR is geen subsidieregeling, het is een opdracht. We werken bij SBIR niet met percentages. U kunt een offerte indienen voor een maximum prijs. De projectkosten kunnen hoger liggen, het gaat dus om de prijs waarvoor u het aan ons aanbiedt. Misschien helpt dit voorbeeld. Denk aan een nieuwe keuken: alles bij elkaar kost hij formeel 15.000, maar de keukenleverancier biedt hem aan voor bijvoorbeeld 13.000.</p> <p>SBIR Handleiding: U brengt een offerte uit voor een bepaald resultaat tegen een in de offerte aangegeven vaste prijs. Uw offerte moet marktconform zijn. Dus een reële prijs voor wat u aanbiedt. Houdt er bij het bepalen van deze prijs rekening mee dat het intellectueel eigendom (IE) bij u blijft. Er is geen overdracht aan de opdrachtgever. Wel verwerft de opdrachtgever bepaalde rechten (zie paragraaf 4.2). Een marktconforme prijs houdt rekening met het feit dat het IE bij u blijft en ligt daarom altijd lager dan de prijs van exclusief onderzoek en ontwikkeling. Hiermee is bedoeld onderzoek en ontwikkeling dat u exclusief aan de overheid aanbiedt waarbij alle resultaten die voortkomen uit het contract -</p>



	Vraag	Antwoord
		inclusief alle IE - exclusief voor de overheid zijn. In de begroting dient u het verschil toe te lichten.
4.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen, deze zijn voor de indiener, dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Vaak zien we bij bedrijven een uurtarief in de orde van grootte van ca 60 euro. Let op: prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money" .
5.	Kunnen wij ook een bestaand product aanbieden voor deze SBIR?	SBIR richt zich op innovatieve producten, diensten of processen die nog niet bestaan of worden toegepast in een nieuwe context, waarvoor nog R&D nodig is. Vanzelfsprekend zijn en worden tal van diensten ontwikkeld met data, echter zijn we binnen deze SBIR-oproep op zoek naar voorstellen die vernieuwend zijn en die voorzien in de behoefte zoals is geformuleerd in de oproeptekst. Met andere woorden; dat het idee achter het voorstel nieuw is of nieuw in de context is. Indieners zullen dit in de offerte aannemelijk moeten maken. De mate van innovatie en de vraag of de aanpak inventief is, zijn onderdeel van de beoordelingscriteria (zie SBIR-handleiding voor ondernemers onder 3.3 Beoordelingscriteria).



	Vraag	Antwoord
6.	Wie zijn de leden van de beoordelingscommissie?	De beoordelingscommissie bestaat uit Ad de Beer, Ariea Vermeulen, Arnold Smeulders, Kathelijne Beenen en Martijn de Lange.
7.	Wat wordt er precies aanbesteed vanuit de buyers group?	Niets, we zoeken naar publieke partijen die met aanbestedingen bezig zijn rondom deze technologie. De buyers group brengt kennis samen, doet de validatie van projecten en helpt de betrokken partijen om een aanbesteding op te stellen.
8.	Kunnen we lezen over de projecten die al zijn aanbesteed vanuit deze buyers group?	Er is geen bestaande lijst met voormalig aanbestede projecten.
9.	Wat zijn typische projecten die worden aanbesteed vanuit de buyers group?	De projecten zijn erg divers.
10.	Kijkt de buyers group ook naar de financiële aspecten van het project? (kosten/baten)	Nee, dat is aan de organisatie zelf. De buyers group kijkt meer naar de doelmatigheid van het project en schrijft niet voor hoe de financiën in elkaar moeten zitten.
11.	Stelt NSO naast de optische- en radar data ook de andere afgeleide producten gratis beschikbaar?	Nee, afgeleide producten zijn niet via NSO gratis beschikbaar. Wel vind je in het satellietdataportaal verschillende "user stories" die voorbeelden van afgeleide producten uitleggen. Verder worden de Copernicus diensten vanuit de EU gratis beschikbaar gesteld.
12.	Is de toe te kennen bijdrage vanuit de SBIR competitie een percentage of een vast bedrag?	Een vast bedrag wat maximaal toegekend wordt, inclusief btw. De offerte mag niet hoger zijn dan dit bedrag.
13.	Wanneer krijg je de bonuspunten?	Als je in fase 1 al een samenwerkingsovereenkomst hebt met een overheidspartij met een geschikte proeftuin. Ook wanneer deze samenwerking in wording is kan je daar enkele punten voor krijgen. Alleen de organisatie duidelijk op het oog hebben, geplande gesprekken of gaande discussie levert beduidend



	Vraag	Antwoord
		minder punten op. Middels een overeenkomst of een Letter of Intent kan de publieke partij met een proeftuin aantonen dat ze mee willen doen. Het maximum aantal punten inclusief de bonus is 110.
14.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook niet MKB bedrijven kunnen deelnemen aan SBIR. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. SBIR is toegesneden op kleine bedrijven maar open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de SBIR handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen.
15.	Mag het economisch perspectief ook buiten Nederland zijn?	Ja, de economische haalbaarheid hoeft niet beperkt te zijn tot Nederland. Zie ook de oproeptekst onder 4.3 Economisch Perspectief, waar staat dat onder andere wordt gekeken naar de kansen voor de Nederlandse markt (herhaalpotentieel) en ook naar kansen voor export. Let er wel op dat uw product in elk geval potentieel door overheden en semi-overheden moet kunnen worden gekocht en toegepast. Daarnaast zijn andere potentiële inkopers ook mogelijk.
16.	Vallen regionale ontwikkelingsmaatschappijen ook onder publieke organisaties voor een samenwerkingsverband?	Ja, deze beschouwen wij ook als een geldig publiek partner binnen een samenwerking.
17.	Betreft een octrooipublicatie ook een toegewezen octrooi?	Nee, de octrooipublicaties betreffen octrooiaanvragen. In de landelijke octrooiregisters kan je lezen of de octrooirechten op de gevonden aanvraag in dat land geldig zijn.



	Vraag	Antwoord
18.	Hoeveel procent van de software octrooiaanvragen wordt gehonoreerd?	Kan niet gezegd worden, afhankelijk van hoe de aanvraag geschreven is en wat de betreffende innovatie is.
19.	Als je een octrooiaanvraag publiceert, heeft dit dan ook juridische waarde?	Nee, de octrooiaanvraag heeft alleen waarde zodra deze als nieuw en innovatief beoordeeld wordt. In dat geval krijg je het octrooirecht toegekend. Een publicatie heeft daarnaast natuurlijk wel effect op volgende of andere eventuele octrooiaanvragen. Aangezien iedere publicatie, waar dan ook, geldt als stand van de techniek voor een (volgende) octrooiaanvraag.
20.	Wat wordt bedoeld met het 'technische effect' dat als voorwaarde gesteld wordt voor een octrooitoewijzing?	Technisch effect, en software aanvragen in het algemeen zijn een grijs gebied in de octrooiwereld waar veel over gediscussieerd kan worden. Als uitgangspunt kan je nemen: 'Een trigger of aanbeveling met betrekking tot een actie of beslissing, of een fysieke gebeurtenis met betrekking tot de leefomgeving of publieke ruimte'. Puur software kan je niet patenteren.
21.	Kunnen wij de contactgegevens krijgen van de aanwezige gemeenten tijdens de informatiebijeenkomst?	Helaas mogen wij tegenwoordig de deelnemerslijsten niet meer verspreiden. In het verleden, voordat de Europese privacy wetgeving in werking is gegaan, konden we dit wel doen. Wat we wel kunnen aangeven is welke gemeenten aanwezig waren. Dit waren; Amsterdam Den Haag Helmond Rotterdam Utrecht