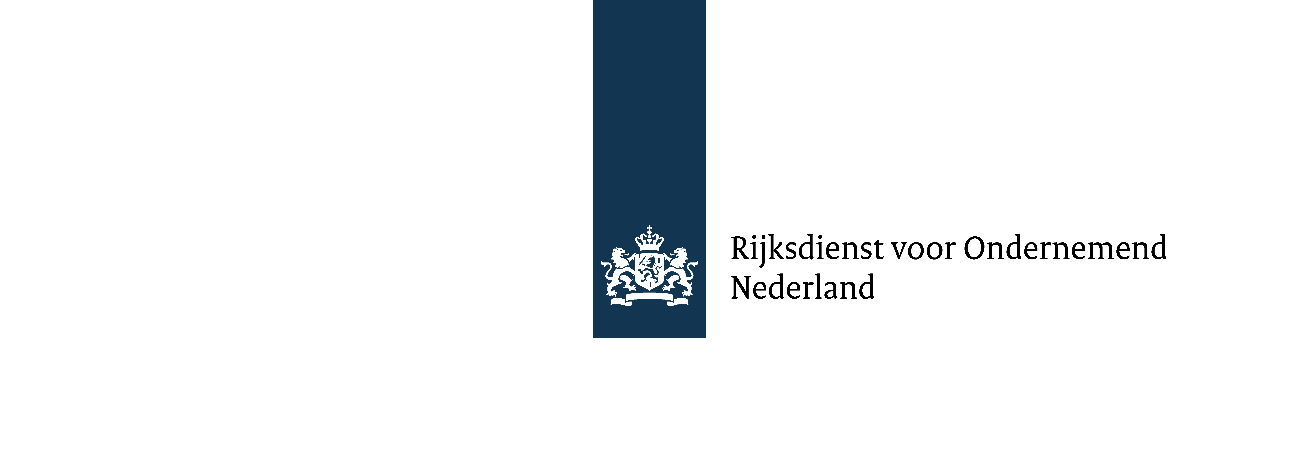
**DHI - quickscan - haalbaarheidsstudies**

REGISTRATIECODE (wordt ingevuld door RVO.nl)

 --------

Informatie over de DHI regeling vindt u op [www.rvo.nl/dhi](http://www.rvo.nl/dhi).

Dit formulier is niet bedoeld om subsidie aan te vragen.

Wij behandelen de informatie die u verstrekt vertrouwelijk.

Wij gaan zorgvuldig om met uw persoonsgegevens. Dit staat op onze pagina [Privacy](https://www.rvo.nl/over-ons/privacy) op www.rvo.nl

**Procedure in 3 stappen**

**STAP 1**: U vult eerst de quickscan in. Deze stap is verplicht vóórdat u een DHI-aanvraag doet.

**STAP 2**: Binnen 2 weken ontvangt u van ons een advies. Daarin geven wij aan of het project aansluit bij het doel van de DHI-regeling. Ook geven wij advies of het voor u raadzaam is om een aanvraag in te dienen. Het advies is niet bindend. Er kunnen geen rechten worden ontleend. Een groen licht op een quickscan is geen garantie dat wij uw subsidieaanvraag goedkeuren. Na het indienen van uw uiteindelijke subsidieaanvraag beoordelen wij deze volledig op alle criteria van de regeling.

U ontvangt bij het advies een unieke registratiecode.

Groen licht, het beoogde project past voor wat betreft de getoetste criteria binnen DHI. U kunt verder met STAP 3.

Oranje licht: er zijn twijfels over of uw project past binnen de DHI-regeling. Mogelijk kunt u

het idee of de opzet nog aanpassen wanneer u besluit een DHI-aanvraag in te dienen.

Herindiening van een quickscan is niet nodig.

Rood licht: het beoogde project voldoet niet aan de criteria van DHI. Wij raden u af een

DHI-aanvraag in te dienen.

**STAP 3**:

De registratiecode die u bij het advies ontvangt, heeft u nodig voor het indienen van de aanvraag.

U kunt via [mijn.rvo.nl](https://mijn.rvo.nl/demonstratieprojecten-haalbaarheidsstudies-en-investeringsvoorbereidingsprojecten-dhi?inheritRedirect=true) een aanvraag indienen via het eLoket. U heeft daarvoor eHerkenningsmiddel

niveau eH2+ of eH3 nodig. Heeft u dit nog niet? Vraag het tijdig aan op de website van [**eHerkenning**](http://www.eherkenning.nl)**.**

**algemene vereisten voor een dhi-aanvraag**

**Vereisten voor de aanvragers van de subsidie:**

* De aanvrager/penvoerder en de overige subsidieontvangers hebben een export- of investeringsbelang in het project. Buitenlandse partijen, adviseurs en anderen zonder direct belang in het beoogde project zijn ‘Derden’. De penvoerder is een mkb-onderneming. De definitie van een mkb-onderneming vindt u in de ‘[Gebruikersgids bij de definitie van kmo’s](http://ec.europa.eu/docsroom/documents/15582/attachments/1/translations/nl/renditions/pdf)’. Een niet-mkb-onderneming mag als overige subsidieontvanger deelnemen als dit voor het samenwerkingsverband noodzakelijk is. Bedrijven die deel uitmaken van een groep raden wij aan om de online [MKB-toets](http://www.rvo.nl/subsidies-regelingen/subsidiespelregels/standaardformulieren/mkb-toets) van de Europese Commissie in te vullen;
* De aanvrager/penvoerder is een bedrijf met minimaal 3 medewerkers (inclusief directie) in dienst van de aanvragende BV. Zo niet, dan maakt u aannemelijk dat deze capaciteit bij uw onderneming structureel gewaarborgd is voor het uitvoeren van het project en realiseren van export en/of investeringen. De voorwaarde t.a.v. minimale omvang geldt niet voor overige subsidieontvangers bij een samenwerkingsverband;
* Als richtlijn dient de penvoerder over de voorgaande 3 kalenderjaren gemiddeld minimaal € 100.000 omzet te hebben gerealiseerd. Is uw gemiddelde jaaromzet lager dan € 100.000? Dan toont u aan dat u over de financiële middelen beschikt om de eigen bijdrage in het project en de vervolgactiviteiten te bekostigen. RVO beoordeelt of de gevraagde subsidie in redelijke verhouding staat tot de financiële en organisatorische capaciteit van de aanvrager.

**Vereisten voor de omvang van de subsidie:**

* Minimale omvang projectkosten: subsidiabele projectkosten zijn minimaal € 50.000. Ook na eventuele correctie op niet-subsidiabele kosten. Het subsidiepercentage is maximaal 50% van de subsidiabele projectkosten. Voor fragiele staten en focuslanden wordt maximaal 60% vergoed. Het subsidiebedrag kan door toepassing van de regels van de-minimissteun naar beneden worden bijgesteld. De ondergrens van de projectkosten is dan ook € 50.000;
* Elke subsidieontvanger mag met de gevraagde subsidie het de-minimisplafond van € 200.000 steun in 3 jaar niet overschrijden. Dit moet u in de de-minimisverklaring verklaren. Elke subsidieontvanger levert een rechtsgeldig ondertekende de-minimisverklaring aan;
* Het exportpotentieel moet binnen 3 jaar na afronding van het project groter zijn dan 10x het gevraagde subsidiebedrag. Voor DGGF-landen is dit meer dan 5x het gevraagde subsidiebedrag.

**Begripsbepaling haalbaarheidsstudie:**

Een haalbaarheidsstudie levert een rapport op in de vorm van een businessplan of projectplan. Op basis hiervan kan een buitenlandse potentiële afnemer een investeringsbesluit nemen. Hierbij wordt gekeken naar de technnisch en/of commerciële haalbaarheid van het project. Hierbij geldt dat:

* een buitenlandse potentiële afnemer door een studie wordt overtuigd dat de beoogde investering in Nederlandse kapitaalgoederen en diensten technisch en/of commercieel in het land haalbaar is. Deze afnemer geeft door een intentieverklaring aan dat er een voornemen bestaat tot samenwerking met de betrokken Nederlandse ondernemingen bij de totstandkoming van de investering;
* vóór aanvang van de studie voldoende duidelijkheid bestaat over de omvang van de markt, de beoogde opzet van de investering, de locatie, de exploitatie, de financiering en de lokale impact. De studie heeft als doel om de details rond de voorgenomen investering helder te krijgen. In de studie wordt de beoogde investering ontworpen op hoofdlijnen (basic design);
* de studie een rapport oplevert in de vorm van een businessplan of een projectplan. Op basis daarvan kan de buitenlandse potentiële afnemer een investeringsbesluit nemen;
* er een noodzaak is dat de betrokken Nederlandse onderneming(en)een haalbaarheidsstudie uitvoert/uitvoeren waarmee de buitenlandse potentiële afnemer een investeringsbesluit kan nemen;
* onderbouwd en aannemelijk wordt gemaakt dat de beoogde investering leidt tot export van Nederlandse kapitaalgoederen en diensten door de betrokken Nederlandse onderneming(en). De omvang is ten minste 10x het subsidiebedrag;
* het mogelijk is om in een studie 2 projecten (voor 2 potentiële afnemers) te ontwikkelen;
* een kleine test onderdeel kan uitmaken van het project indien de situatie dat noodzakelijk maakt;
* er geen sprake mag zijn van verkoopactiviteiten, marktonderzoek of productontwikkeling.

**de haalbaarheidsstudie**

|  |  |
| --- | --- |
| **Aanvrager** | |
| Bedrijf |  |
| KVK-nummer |  |
| Vestigingsnummer |  |
| Jaar van oprichting van het bedrijf |  |
| Sector waarin het bedrijf (overwegend) actief is | Vink hieronder aan |
| * Agro & Food |  |
| * Chemie |  |
| * Creatieve industrie |  |
| * Energie |  |
| * High Tech |  |
| * ICT |  |
| * Life Sciences & health |  |
| * Logistiek |  |
| * Tuinbouw & uitgangsmaterialen |  |
| * Water |  |
| * Anders, namelijk | namelijk, |
| Korte beschrijving kernactiviteiten |  |
| Exportervaring: naar welke landen wordt geëxporteerd? |  |
| Contactpersoon |  |
| Functie |  |
| Telefoonnummer |  |
| E-mail |  |
| Website |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Intermediair (indien van toepassing)** | |
| Bedrijf |  |
| Contactpersoon |  |
| Telefoonnummer |  |
| E-mail |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Financiële informatie** | | | |
| Omzet in de afgelopen 3 kalenderjaren  Geef een inschatting indien jaarcijfers nog niet bekend zijn. | Omzet jaar:  20.. | Omzet jaar:  20.. | Omzet jaar:  20.. |
| Omzet | € | € | € |
| - Waarvan export (in euro of in %) | € | € | € |
| Netto winst | € | € | € |
| Aantal medewerkers (incl. directie) |  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Samenwerkingsverband** | |
| Is er sprake van een samenwerkingsverband? | Ja  Nee |
| Indien ja:   * Wie zijn de andere subsidie-aanvragende bedrijven (geen intermediair, geen consultants, geen buitenlandse partners)? |  |
| Betreft het MKB-bedrijven? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Het project** | |
| 1. Projecttitel: |  |
| 2. In welk doelland wordt de haalbaarheidsstudie uitgevoerd? |  |
| 3. Is de aanvrager al in het doelland gevestigd? | Ja  Nee |
| Indien ja: geef een toelichting |  |
| 4. Heeft de aanvrager al eerder geëxporteerd  naar het doelland? | Ja  Nee |
| Indien ja: geef een toelichting |  |

|  |
| --- |
| 5. Als de aanvrager eerder in het doelland actief is geweest: onderscheidt de te leveren technologie zich van de technologie waarmee het bedrijf eerder op de markt actief was? Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 6. Wie is de buitenlandse klant/afnemer voor wie u een haalbaarheidsstudie wilt uitvoeren? Dit is de partij die u door de studie moet overtuigen dat een investering in Nederlandse technologie (kapitaalgoederen/diensten) technisch en/of economisch haalbaar is. Het is toegestaan om 2 studies uit te voeren voor 2 verschillende projecten in het doelland. Geef dan van beide projecten de gevraagde informatie. |
|  |

|  |
| --- |
| 7. Geef een korte beschrijving van het investeringsproject van de buitenlandse klant/afnemer waarvoor u een haalbaarheidsstudie wilt uitvoeren. |
|  |

|  |
| --- |
| 8. Noodzaak overheidsondersteuning:  - licht toe waarom een haalbaarheidsstudie noodzakelijk is voor het investeringsbesluit van de potentiële afnemer; |
|  |
| - onderbouw waarom overheidsondersteuning noodzakelijk is om de studie tot stand te laten komen. |
|  |

|  |
| --- |
| 9. In hoeverre heeft u de markt al verkend? Zijn er al gesprekken met de klant gevoerd? Heeft de klant al een intentie uitgesproken om voor de realisatie van zijn investeringsproject samen te werken met de aanvrager/het Nederlandse samenwerkingsverband? |
|  |

|  |
| --- |
| 10. Kunt u een voorlopige inschatting maken van de totale kosten van de haalbaarheidsstudie? |
|  |

|  |
| --- |
| 11. Hoeveel export wordt bij de realisatie van het investeringsproject gerealiseerd? Vermeld in euro’s, en welk % van de export in Nederland toegevoegde waarde heeft. Licht kort toe. |
|  |

|  |
| --- |
| 12. Heeft u al eerder gebruik gemaakt van de diensten van RVO? Zo ja, van welke? |
|  |

|  |
| --- |
| 13. Voor aanvragen gericht op [DGGF-landen](https://www.dggf.nl/landenlijst) geldt dat het project een substantiële bijdrage moet leveren aan minimaal één van de volgende ontwikkelingsdoelstellingen:  1. Groei van de lokale werkgelegenheid in het doelland;  2. Duurzame overdracht van kennis en vaardigheden, technologie en innovatie;  3. Het verbeteren van de lokale productiekracht van de betrokken lokale onderneming.  Beschrijf kort op welke wijze het project een bijdrage levert aan ten minste één van deze doelstellingen. |
|  |

**Dit ingevulde formulier kunt u sturen naar:**

[dhi\_quickscan@rvo.nl](mailto:dhi_quickscan@rvo.nl). U ontvangt binnen 2 weken per mail een advies en een registratiecode van ons. Deze code heeft u nodig wanneer u een aanvraag wilt indienen.

Om Nederlandse ondernemers op internationale markten beter te ondersteunen, heeft RVO – in samenwerking met de ministeries van Buitenlandse Zaken en van Economische Zaken en Klimaat - in een samenwerkingsovereenkomst met een aantal publieke organisaties de krachten gebundeld. Meer informatie over deze samenwerking kunt u vinden op de [website van Trade & Innovate NL](https://www.tradeandinnovate.nl/cms/view/57979499/over-trade-and-innovate-nl).

Uw Quickscan-aanvraag en het Quickscan-advies delen wij met Trade & Innovate NL. Als u dit niet wenst, dan kunt u contact met ons opnemen