



Nota van Inlichtingen SBIR Oplossingen voor het isoleren van monumentale gebouwen (RCE – RVO) looptijd 1 maart – 24 mei 2022, 13.00 uur Online voorlichting 22 maart 2022 Versie 1.3

Datum: 31 maart 2022

Deze nota van inlichtingen bevat de vragen die tijdens de online informatiebijeenkomst op 22 maart 2022 zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen bij RVO. De vragen zijn voorzien van de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand zijn geformuleerd. Afzenders zijn de Rijksdienst voor het Cultureel Erfgoed en de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland. Algemene info over de SBIR op: <https://www.rvo.nl/subsidie-en-financieringswijzer/sbir> en de SBIR handleiding op: https://www.rvo.nl/sites/default/files/2021/03/SBIR_handleiding_voor_ondernemers_maart_2021.pdf

Nr.	Vraag	Antwoord
1.	Is monitoren ook onderdeel van deze SBIR?	RCE heeft monitoren als intern aandachtspunt, maar of het onderdeel is van deze SBIR is niet zwart-wit. In de kern is RCE op zoek naar een innovatief product om te isoleren, waarbij de historische kenmerken behouden blijven. De SBIR richt zich op productontwikkeling, onderdeel daarvan kan monitoren zijn. Echter niet sec monitoring, maar te denken valt aan een product dat nog niet in de markt bestaat en waarmee langjarig gemonitord zou kunnen worden, zonder destructief onderzoek te doen.
2.	In hoeverre wordt de isolatiewaarde ook meegewogen in de beoordeling?	De ambitie ligt op maximale reductie van CO ₂ , met behoud van historische waarde, maar isolatiewaardes zijn geen overwegend afwegingscriterium in de overweging van deze SBIR.
3.	In welke mate is het nodig om met een totaal oplossing te komen? Kun je ook focussen op 1 van de 3 aspecten binnen isolatie. Bv dakisolatie.	Het mag ook één of meerdere onderdeel(en) zijn zoals die in de SBIR oproep genoemd zijn.

4.	In hoeverre hoort de certificering binnen het SBIR project, gezien dit lang kan duren?	De SBIR fase 1 gaat om een haalbaarheidsonderzoek. In de 2 ^e fase gaat het om het maken van een prototype. Certificering gaat meer richting markt introductie. Het is niet de verwachting dat bij eind fase 2 certificering al afgerond is. Het belangrijkste is dat het idee haalbaar is en in de praktijk werkt.
5.	Hebben jullie nog een wensenlijstje. Bv flexibel materiaal, levensduur etc?	Een criterium wat zwaar weegt is de mate van energiereductie met zo min mogelijk aantasting van historische waarde. Daarnaast is deze oproep gericht op de ontwerpogave en creativiteit. RCE is op zoek naar nieuwe ideeën en innovaties.
6.	Is er een prijsindicatie per vierkante meter?	Dit is een onderdeel voor het haalbaarheidsonderzoek. Een product dat extreem duur is zal niet gekocht worden (economisch niet haalbaar). Doel is dat er een product gerealiseerd wordt dat in de praktijk iets bij kan dragen, ook op economisch vlak. Hierbij moet gekeken worden naar de investering die een monumenteigenaar redelijkerwijs wil maken afgezet tegen de besparing op de kosten van energie. Materialen die in monumenten gebruikt worden mogen wel iets duurder zijn, maar als er een ander product is dat voordeliger is dan valt de balans weg. Er is niet één oplossing voor alle uitdagingen.
7.	Hoe staan jullie tegenover reflectiematerialen i.p.v. isolatie materialen. Bijvoorbeeld het gebruik van nanocoating van enkel glas met hetzelfde effect als triple glas	De uitdaging is energieverbruik reduceren met behoud van monumentale waarde. Er zijn veel voorbeelden te bedenken waarbij je glas niet hoeft te vervangen en oud glas kunt handhaven dan lost dat de uitdaging op. Deze oplossing zou er dus binnen kunnen vallen. Het haalbaarheidsonderzoek moet aantonen of dit het ideale product zou zijn en/of dat het t.a.v. de monumentale juist weer nieuwe uitdagingen oplevert.
8.	Als je isoleert krijg je behoefte aan ventilatiesystemen. In welke mate moet je de implementatie daarvan meenemen	Bij deze SBIR gaat het om isoleren. Ventilatie hoeft daar niet perse in meegenomen te worden, tenzij het product dat je ontwikkelt daar om vraagt. Als het ontwikkelde product tot een probleem leidt dat opgelost kan worden m.b.v. ventilatie dan hoort het er wel bij.
9.	Mogen we weer meedoen met deze SBIR als we niet zijn geselecteerd bij de vorige SBIR?	Ja dat mag, de kansen zijn voor iedereen gelijk. De beoordelingscommissie moet nog gedeeltelijk samengesteld worden, maar is ook niet identiek.
10.	Wij zouden graag de samenwerking aangaan met een productontwikkelaar. Hoe steekt het netwerk gedeelte in elkaar?	Een hoofdaanvrager kan partijen aan zich binden en hier afspraken over maken. Partijen kunnen elkaar aanvullen qua expertise en ervaring. We bemiddelen hier niet in, maar kunnen wel gegevens delen van partijen die willen samenwerken. Kijk rond in het netwerk, redeneer vanuit het plan en kijk welke partijen uw idee kunnen versterken om het uit te werken.
11.	Wij zijn geïnteresseerd in de lijst van deelnemers zodat we ze kunnen benaderen. Is er een lijst beschikbaar?	De lijst van deelnemers wordt alleen gestuurd aan de mensen die akkoord hebben gegeven hun gegevens te delen.

12.	Hoe toepasbaar moet het product zijn? En in welke mate is van belang het complete pakket aan te bieden?	Het product moet ook in de praktijk en buitenwereld functioneren. Het moet zonder al te veel moeite door technisch geschoolde bedrijven kunnen worden aangebracht. Kijk of het product op een eenvoudige manier aan te brengen is.
13.	Wanneer is de deadline voor het indienen van offertes?	De deadline is 24 mei 2022 om 13:00 uur, maar wij adviseren ruim vóór die tijd een offerte in te dienen. Offertes kunnen via het bijhorende formulier worden ingediend met de up te loaden documenten.
14.	Hoe lang kunnen vragen worden ingediend voor de Nota van inlichtingen?	In de Nota van Inlichtingen worden alle vragen meegenomen, die uiterlijk 10 dagen voor sluitingsdatum van de oproep zijn ingediend.
15.	Moeten de indiener(s) en de partner(s) mkb zijn?	Nee. Ook niet-mkb kunnen deelnemen aan deze SBIR. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. SBIR is toegesneden op kleine bedrijven maar staat open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de SBIR-handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen. SBIR handleiding voor ondernemers maart 2021 (rvo.nl) https://www.rvo.nl/sites/default/files/2021/03/SBIR_handleiding_voor_ondernemers_maart_2021.pdf
16.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om een innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de SBIR-handleiding in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen. Overigens neemt dit niet weg dat een kennisinstelling veel van het onderzoek zou kunnen doen. Dat gezegd hebbende: als je aannemelijk kunt maken dat je wel de juiste partij bent en ook zorgt dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uitziet), dan zou je een opdracht kunnen krijgen. Er zijn bijvoorbeeld wel eens voorstellen van stichtingen gehonoreerd.
17.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU. En het project moet wel een bijdrage leveren aan de Nederlandse economie (zie handleiding 10.1 Eisen aan partijen).
18.	Wie hebben zitting in de beoordelingscommissie?	Dat zijn deskundigen op velerlei gebied. De namen van de leden worden bekend gemaakt, via de website of via de Nota van inlichtingen. Zodra de leden van de beoordelingscommissie bekend zijn gemaakt mogen deze niet meer benaderd worden. Gebeurt dat wel, dan kunt u uitgesloten worden van de competitie.

19.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	<ul style="list-style-type: none"> - RVO en RCE lezen de haalbaarheidsrapporten. - Bij goedkeuring wordt de laatste 20% van de kosten uitbetaald. - Bij positief resultaat ('conclusie rapport: het is haalbaar') en vertrouwen in voortzetting volgt een offerteverzoek voor fase 2. - Alleen partijen met een offerteverzoek kunnen een offerte voor fase 2 indienen. - Deze partijen krijgen de mogelijkheid hun offerte toe te lichten voor de commissie. - De commissie beoordeelt en rangschikt de offertes en brengt advies uit aan de directeur RCE. - De directeur RCE besluit welke voorstellen een opdracht krijgen voor fase 2.
20.	Een partij heeft eerder een SBIR-opdracht gekregen. Sluit dit hem uit voor een nieuwe opdracht?	Bedrijven kunnen in principe meerdere SBIR-opdrachten uitvoeren, dit is uiteraard wel afhankelijk van de beschikbare capaciteit (menskracht) en expertise bij het betreffende bedrijf.
21.	Past het doen van verkennend onderzoek binnen een SBIR?	Een project dient zich te richten op een concrete toepassing die bijdraagt aan de uitdaging in de oproep. Na afloop van het tweejarig R&D-traject, dient een demonstratie plaats te vinden van het ontwikkelde product.
22.	Kan een samenwerkingsverband een voorstel indienen?	We verwachten dat één partij in de lead is en een voorstel indient. Deze partij kan met andere partijen samenwerken als onderaannemer. En dat is vaak ook verstandig, omdat u zo kunt zorgen dat de juiste expertise aan boord is. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan.
23.	Speelt een eigen bijdrage aan het project een rol?	We stellen geen eisen of voorwaarden aan een financiële bijdrage die u moet leveren. We verwachten wel dat u niet uw reguliere commerciële tarieven in rekening brengt. U ontwikkelt een product waar u in de toekomst geld aan kunt verdienen. U behoudt (onder voorwaarden) het intellectueel eigendom. Daar hoort een prijs bij die daarbij past.
24.	Is het mogelijk om een project als individuele ondernemer te starten en in de loop van het traject een samenwerkingsverband aan te gaan?	Ja, zonder meer. Het is wel zo dat als uw plan al concreet is, u meer kans maakt. Als u al een partner heeft die een essentiële bijdrage kan leveren, dan is dat sterker dan dat u schetst dat u die gaandeweg nog moet zoeken.
25.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfases contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De

		gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden (mits het project verder op orde is uiteraard).
26.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt in principe een offerte voor € 0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die SBIR biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.
27.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen (deze zijn voor de indiener), dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: de prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money" .
28.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van de aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.
29.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	Zie de SBIR-handleiding paragraaf 4.2 Het intellectueel eigendom (IE). SBIR handleiding voor ondernemers maart 2021 (rvo.nl) De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten: <ul style="list-style-type: none"> • Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden. • Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten. • Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang. • De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden. Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een inkooptraject starten.
30.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te verlengen?	Nee we zijn gebonden aan een heel proces, dus is het niet mogelijk om de indieningsdatum aan te passen.

31.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	Nee, voor dit onderwerp is er maar één keer een fase 1 en één fase 2.
32.	Wat gebeurt er als je als bedrijf je intellectueel eigendom niet wilt opgeven?	Als je als bedrijf de voorwaarden van SBIR niet kunt of wilt accepteren, dan is het niet zinvol om een offerte in te dienen voor een SBIR-opdracht.
33.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.
34.	Zou een oplossing gericht op bewustwording voor ieder monumentaal pand specifiek toepasbaar moeten zijn? Of mag het ook een algemene oplossing zijn die op basis van een casus een beeld schept over duurzaam onderhoud?	Voorgestelde oplossingen moeten in potentie een substantiële bijdrage leveren aan de reductie van CO ₂ -uitstoot. Dat betekent dat de oplossing niet noodzakelijkerwijs toepasbaar hoeft te zijn op/bij alle monumenten, maar dat het wel een doorkijk moet kunnen bieden op een bredere toepassing.
35.	Is het mogelijk om met meerdere partijen en stakeholders een brainstorm te houden om de ervaringen en optieken van verschillende kanten te benutten?	Samenwerking binnen deze SBIR wordt aanbevolen. In de oproeptekst is dit als volgt verwoord: "Naast de genoemde criteria in de SBIR-handleiding voor ondernemers geldt specifiek voor deze oproep het belang van de ontwerp kwaliteit, de omgang met erfgoed en duurzaamheid en waar mogelijk de multidisciplinariteit: de mate waarin samenwerking plaatsvindt met o.a. erfgoeddeskundigen duurzaamheidsspecialisten en ondernemers". Samenwerking tussen partijen – al dan niet volgend uit een brainstorm – wordt dus van harte aanbevolen. De uitschrijver van de SBIR heeft echter niet voorzien, en is ook niet voornemens, om dit in het kader van de SBIR-procedure zelf te organiseren.

Dit is een publicatie van:
Rijksdienst voor Ondernemend Nederland
T +31 (0) 88 042 42 42
E klantcontact@rvo.nl
www.rvo.nl