



Nota van Inlichtingen Innovation Impact Challenge

Biobased bouwmaterialen van Nederlandse bodem

Versie 9 oktober 2025

Deze nota bevat de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

Innovation Impact Challenge biobased bouwmaterialen van Nederlandse bodem

	Vraag	Antwoord
1.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook niet MKB bedrijven kunnen deelnemen aan Innovation Impact Challenge. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. Innovation Impact Challenge is toegesneden op kleine bedrijven maar open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de Innovation Impact Challenge handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen.
2.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om de innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de Innovation Impact Challenge handleiding in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen. Overigens neemt dit niet weg dat een kennisinstelling veel van het onderzoek zou kunnen doen. Dat gezegd hebbende: als u aannemelijk kunt maken dat u wel de juiste



	Vraag	Antwoord
		partij bent ook te zorgen dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uitziet), dan zou u een opdracht kunnen krijgen. Er zijn bijvoorbeeld wel eens voorstellen van stichtingen gehonoreerd.
3.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU, én het project moet wel een bijdrage leveren aan de Nederlandse economie (zie handleiding 10.1 Eisen aan partijen).
4.	Mag een partner een buitenlandse partij zijn?	Ja, hieraan zijn geen beperkingen verbonden, mits het project een bijdrage levert aan de Nederlandse economie.
5.	Wie hebben zitting in de beoordelingscommissie?	Dat zijn deskundigen op velelei gebied. De namen van de leden worden bekend gemaakt, via de website of via de Nota van inlichtingen. Zodra de leden van de beoordelingscommissie bekend zijn gemaakt mogen deze niet meer benaderd worden. Gebeurt dat wel, dan kunt u uitgesloten worden van de competitie.
6.	Een partij heeft eerder een Innovation Impact Challenge-opdracht gekregen. Sluit dit hem uit voor een nieuwe opdracht?	Bedrijven kunnen in principe meerdere Innovation Impact Challenge opdrachten uitvoeren, dit is uiteraard wel afhankelijk van de beschikbare capaciteit (menskracht) en expertise bij het betreffende bedrijf.
7.	Valt een Innovation Impact Challenge-financiering ook onder de 'de minimis' regelgeving?	Innovation Impact Challenge is een opdracht en betreft geen staatssteun (subsidie). De minimus is dus niet van toepassing. Een bedrijf dient geen subsidieverzoek, maar een offerte in.
8.	Past het doen van verkennend onderzoek binnen een Innovation Impact Challenge?	Nee, binnen Innovation Impact Challenge wordt altijd toegewerkt naar een getest prototype.
9.	Kan een samenwerkingsverband een voorstel indienen?	We verwachten dat één partij in de lead is en een voorstel indient. Deze partij kan met andere partijen samenwerken als onderaannemer. En dat is vaak ook verstandig omdat u zo kunt zorgen dat de juiste expertise aan boord is. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan.
10.	Speelt een eigen bijdrage aan het project een rol?	We stellen geen eisen of voorwaarden aan een financiële bijdrage die u moet leveren. We verwachten wel dat u niet uw reguliere commerciële tarieven in rekening brengt. U ontwikkelt een product waar u in de toekomst geld aan kunt verdienen. U behoudt (onder voorwaarden) het intellectueel eigendom. Daar hoort een prijs bij die daarbij past.
11.	Is het mogelijk om een project als individuele ondernemer te starten en in de loop van het traject een samenwerkingsverband aan te gaan?	Ja, zonder meer. Het is wel zo dat als uw plan wat dat betreft al concreet is, dat u meer kans maakt. Als u al een partner heeft die een essentiële bijdrage kan leveren, dan is dat sterker dan dat u schetst dat u die gaandeweg nog moet zoeken.



	Vraag	Antwoord
12.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfasen contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden (mits het project verder op orde is uiteraard).
13.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij Innovation Impact Challenge immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat de intellectuele eigendomsrechten toekomen aan de indiener, dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money".
14.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.
15.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	Innovation Impact Challenge Handleiding 4.2 Het intellectueel eigendom (IE) De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten: • Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden. • Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten. • Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang. • De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden. Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een



	Vraag	Antwoord
		inkooptraject starten.
16.	Wanneer kan de overheid verplichten licenties uit te geven?	De overheid wil voorkomen dat er met de ontwikkelde kennis niets gebeurt of dat een bedrijf juist een monopoliepositie uitbuit. De minister/opdrachtgever kan een bedrijf daarom verplichten tot het uitgeven van licenties aan derden onder Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND") voorwaarden. De minister/opdrachtgever kan daarnaast de kennis die ontwikkeld is in fase 2 openbaar maken als dat in het algemeen belang is. Beide verplichtingen zullen alleen in extreme situaties aan de orde zijn. Tot op heden is het nog nooit nodig geweest om deze verplichtingen op te leggen aan een opdrachtnemer.
17.	Het uitgeven van licenties, wie bepaalt dat je dat mag?	Bedrijven bepalen zelf of ze licenties uitgeven, tenzij er redenen zijn zoals genoemd bij de vorige vraag en de overheid dit verplicht.
18.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te verlengen?	Nee we zijn gebonden aan een heel proces, dus is het niet mogelijk om de indieningsdatum aan te passen.
19.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	Nee, voor dit onderwerp is er maar één keer een fase 1 en een fase 2
20.	Wat gebeurt er als je als bedrijf je intellectueel eigendom niet wilt opgeven?	Als je als bedrijf de voorwaarden van Innovation Impact Challenge niet kunt of wilt accepteren, dan is het niet zinvol om een offerte in te dienen voor een Innovation Impact Challenge opdracht.
21.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.
22.	We hebben gemerkt dat elke belastinginspecteur anders omgaat met het al dan niet moeten afdragen van BTW. Wat raadt u aan?	Wij beoordelen de offertes exclusief BTW, hierdoor zijn alle partijen in die zin gelijk. Bij een daadwerkelijke opdracht kan er per situatie bekeken worden hoe betaling en BTW geregeld moeten worden. Wij gaan ervan uit dat over een IIC opdracht BTW dient te worden afgedragen.
23.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	- RVO.nl leest de haalbaarheidsrapporten - Bij goedkeuring wordt de laatste 20% van de kosten uitbetaald - Bij positief resultaat ('conclusie rapport: het is haalbaar') en vertrouwen in voortzetting volgt een offerteverzoek voor fase 2 - Alleen partijen met een offerteverzoek kunnen een offerte voor fase 2 indienen - Deze partijen krijgen de mogelijkheid hun offerte toe te lichten voor de commissie - Commissie beoordeelt en rangschikt de offertes



	Vraag	Antwoord
		- de beoordelingscommissie adviseert RVO welke projecten een fase 2 opdracht krijgen. - RVO stuurt contracten uit.
24.	Is het mogelijk een voorstel in te dienen voor een project dat zich al in fase 1 bevindt?	Ja, dit is mogelijk. We willen echter wel de mogelijkheid hebben, tijdens de uitvoering van fase 1, een oordeel te kunnen vellen over de wijze waarop u het project uitvoert. De reden hiervoor is dat dit een rol speelt in het oordeel een offerteverzoek voor fase 2 te doen.
25.	Valt het indienen van een octrooiaanvraag onder de kosten van fase 1?	Ja, dat kan. Denk hierbij aan de volgende aandachtspunten: 1. realiseer dat deze kostenpost de prijs voor de offerte van fase 1 relatief hoog maakt: de offertes concurreren immers ook op prijs 2. houd er verder rekening mee dat de offerte een totaalprijs geeft voor een eindresultaat, waarin meegenomen is dat de IE rechten bij de opdrachtnemer blijven (zie handleiding paragraaf 2.4) 3. de octrooiaanvraag dient van belang te zijn voor de vermarkting de innovatie, geef hierop een toelichting in het projectplan bij "route to market"
26.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfasen contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden (mits het project verder op orde is uiteraard).
27.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt een offerte voor €0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die deze challenge biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door-ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.



	Vraag	Antwoord
28.	Eigenlijk is hier sprake van een openbare aanbesteding (inclusief nota van toelichting waar al over gesproken werd)?	Ja, dit werkt via het concept van een aanbesteding maar is geen aanbesteding. Een uitzondering op de aanbestedingsregel. Er is geen inkoopverplichting. Het is een uitzondering op de aanbestedingsregeling.
29.	300.000 euro voor haalbaarheidsonderzoeken, die max 30.000 kosten. Dus van die 20 ondernemers blijven er misschien maar 10 over?	Ja, dit is immers een competitie waarbij de besten verder gaan in het proces.
30.	Wat zijn de mijlpalen van de regeling in de tijd, e.g. wat zou de doorlooptijd zijn vanaf expression of interest, haalbaarheid en uitvoeren project?	Wij ontvangen de Expressions of interest uiterlijk 23 sep, 7 oktober vragen wij ondernemers een offerte in te dienen. Hier is 2 weken de tijd voor. Vervolgens is er 6 maanden de tijd voor een haalbaarheidsonderzoek. Vervolgens wordt een eindrapportage ingediend waarbij er ondertussen bij jullie op bezoek is gegaan. Fase 2 wordt beoordeeld door een commissie en dit loopt 2 jaar. Planning in de chat is inderdaad actueel !
31.	Is er een minimaal aantal deelnemers in een consortium? worden er eisen gesteld aan de opbouw van het consortium, eg grootte van deelnemers, MKB, etc (Jan Buijs)	Nee. Het is wel handig aan te geven met wie je wil samenwerken.
32.	Gaat de IIC alleen over plantaardige grondstoffen of kan het ook gaan over dierlijke grondstoffen (bijvoorbeeld wol)?	Wol kan meedoen.
33.	In hoeverre valt het door-ontwikkelen van bestaande producten ook binnen deze regeling?	Waar het uiteindelijk om gaat is dat er technologische ontwikkeling moet plaatsvinden. Er moet nog R&D plaatsvinden. En er moet risico zijn dat het niet gaat lukken. Het gaat niet over reguliere ontwikkelwerkzaamheden.
34.	Kan je mee doen als non-profit ontwikkel organisatie.	Ja, je kan meedoen als stichting, vereniging. Maar je moet weten hoe dit uiteindelijk op de markt komt. Het moet een concreet product opleveren. Zie ook vraag 2.
35.	En wat is het gewicht van een onderwerp als KRW-doelen bij je productie/product	KRW zit er geen beoordelingscriterium.



	Vraag	Antwoord
36.	In de aankondiging werd er expliciet gesproken over sorghum. In deze presentatie wordt daar geen aandacht aan geschonken, waarom niet?	Sorghum is een voorbeeld.
37.	Mag je als ondernemer ook meerdere offertes indienen? Uiteraard voor verschillende projecten. (Jacco Zuidweg)	Ja, dat mag. Dit moet wel voor verschillende projecten zijn. We kijken of u in staat bent de capaciteit te hebben deze verschillende opdrachten uit te voeren. Theoretisch kan een onderneming voor 2 offertes een opdracht krijgen. Zie ook 14.
38.	We weten niet of wij zelf opdrachtnemer willen zijn voor een project. Wij zoeken wel partners die wel overwegen in te dienen maar evt geïnteresseerd zijn om (ook) onze grondstof Kaumera verder te valideren als bindmiddel en of brandvertragers. Kunnen jullie hier een coördinerende rol in hebben om ons te verbinden? martijn.bovee@kaumera.com	Wij leggen de verantwoordelijkheid bij de indieners, wij bemiddelen hier niet in.
39.	Mag de IIC gecombineerd worden met WBSO?	Ja, ICC is geen subsidie maar een opdracht. Dit kan gecombineerd worden omdat de WBSO een fiscaal instrument is.
40.	Wat gebeurt er met de niet gehonoreerde EOI?	Die ontvangen geen offerteverzoek voor fase 1. Verder doen we er niets mee.
41.	Kan je een oriëntatie gesprek aanvragen om uit te zoeken of je project wel past?	Om alle ondernemers gelijke kansen te geven, gaan wij niet in gesprek over ideeën. De Expression of Interest hebben we juist om deze reden ingevoerd.
42.	Wij hebben al prototype biobased bouwelementen. Met een haalbaarheidssituatie kunnen wij vrijwel elke restvezel verwerken tot panelen.	Dit is een goede vraag om mee te nemen in een ander project maar dit zit niet in deze tender.
43.	Probleem voor ons is de productieketen starten met gegarandeerde eerste afname,	Wordt apart beantwoord.



	Vraag	Antwoord
	kunnen de ministeries/RWS hier iets betekenen. Is dit meegenomen in deze tender, of kan dit ergens anders?	
44.	Wordt er in eerste instantie gekeken naar de te behalen hoeveelheid en of massa, of is een exclusieve interieur oplossing ook een optie?	We willen wel enige impact zien. U wordt daarbij vergeleken met uw concurrenten in deze competitie.
45.	Als je fase 1 hebt afgerond conform het plan. Mag je dan min of meer automatisch ervan uitgaan dat je ook mee mag doen met fase 2? Of worden alle aanvragen voor fase 2 weer beoordeeld en gerant?	Aan het einde van fase 2 dient u de eindrapportage in. RVO beoordeelt deze. Op basis daarvan verzoeken wij ondernemers een offerte in te dienen voor fase 2. Het is zelden voorgekomen dat wij ondernemers geen verzoek doen om een offerte in te dienen voor fase 2. De offertes worden vervolgens beoordeeld door de commissie om te rangschikken. Een offerteverzoek voor 2 betekent niet dat u ook een opdracht krijgt. U bent hierin afhankelijk van de kwaliteit van de voorstellen van de concurrenten in deze tender.
46.	De vraag is wat de mogelijkheid met bestaande afvalstromen of hoe past dit in de building balance?	Nieuwe bouwmaterialen passen in deze challenge. Gips past er bijvoorbeeld niet in, want dit is niet plantaardig. Als je vochtige reststromen hebt zit er kalium in, als je deze apart houdt doe je aan een vorm van bio raffinage en dit zou er zeker in passen.
47.	Naast total use van landbouwgewassen, kunnen ook reststromen van bosbouwgewassen gebruikt worden?	Ja
48.	Kan een innovatie ook nog te vroeg zijn voor deze regeling? Als het verder wel aannemelijk is dat het product en het biobased bouw materiaal naar (als reststroom van dit product) de markt op kan binnen een paar jaar - is dat mogelijk voor deze regeling?	Er moet wel gedeeld hebben wat de product markt combinatie is. Dit is waarschijnlijk te vroeg. We zijn op zoek naar projecten met een Technology Readiness Level van 4 met eindstation 7. De IIC is een resultaatverplichting, er dient een werkend en getest prototype te worden ontwikkeld. Wij zijn niet op zoek naar onderzoeksprojecten.
49.	Worden alle ingediende EOI's gepubliceerd?	Nee.



	Vraag	Antwoord
		Wij publiceren alleen publieke samenvattingen van projecten met een contract.
50.	Maatschappelijk belang is toch het onderwerp? Ik zie een gerichtheid op de biobased bouw, maar zou het ontwikkelen van een bodembouw systeem waardoor je de bodem omhoog kan laten groeien en CO2 opname valt dat onder jullie maatschappelijke relevante doel?	Het is heel relevant dat je op andere plekken een alternatief voor teelt maakt. In de huidige toepassing voldoen ze niet aan de eisen die wij stellen in de challenge omdat het geen bouw materiaal is.
51.	Welke regels of uitgangspunten zijn er voor het haalbaarheidsonderzoek, waar moet het aan voldoen?	Alle informatie staat in de oproep, in de Innovation Impact Challenge Handleiding en in het model projectplan voor fase 1.
52.	In hoeverre kan de overheid obv deze impact challenge meewerken/stimuleren om de acceptatie bij bouwondernemingen te vergroten, los van de vereiste certificatie Innovatie in de bouw blijkt en blijft door de jaren een moeizaam introductie proces.	Daar werken wij aan. Niet voor specifieke bouwmaterialen, maar in algemene zin. Als overheid kun je niet bepaalde materialen voorrang geven. We moeten dat generiek doen.
53.	De kern van deze challenge is hoe maak je bouw materiaal. Als hier niets meekomt dan kan je niet meekomen. Als je het beoogde resultaat na fase 2 niet haalt moet je dan deels/geheel terugbetalen?	Theoretisch wel. Is zelden gebeurd. Altijd in gezamenlijk overleg.
54.	Mag je ook een product ontwikkelen met een partner in het buitenland. Uiteraard wel bestemd voor de ned. markt.	Wij willen wel echt de Nederlandse ondernemers een kans bieden. Moet gaan om Nederlandse reststromen.
55.	Mogen niet in Nederland gevestigde ondernemingen meedoen?	Ja. Alle partijen in de EU kunnen indienen.



	Vraag	Antwoord
56.	Wij maken PFAS filters voor oppervlaktewater, naderhand kunnen wij ons verzadigd filter omzettenb tot kalk voor bouwmaterialen. Wij leveren dus een deeloplossing, kunnen wij aanspraak maken op dit instrument?	Uiteindelijk komt er kalk uit PFAS, dit zit niet zo zeer op de plantaardige resten. Het antwoord als het gaat over kalk is nee.
57.	Het inzetten van stropanelen van een buitenlandse producent die stro nu uit Polen, heeft maar ook aangeeft als ik maar genoeg kan doen in NL ben ik wel bereid in Nederland ook stro af te nemen?	De vraag is wat de technische innovatie is, de panelen bestaan blijkbaar al.
58.	Werkend prototype zegt u, maar ik leef ook dat fase 2 tot TRL7 gaat. Dat is toch veel verder dan een eerste prototype (zoals WBSO beoogt en die gaat tot TRL5 meen ik)? IIC beoogt toch ook het demonstreren in een operationele omgeving?	Antwoord: Ja, demonstratie in een productomgeving. Met bouwmaterialen is een risico dat het in een gebouw toegepast moet zijn binnen een bepaalde tijd is erg lastig ivm vergunningen. Dat je het test is wel een eis maar niet per se direct in een gebouw.
59.	Weet u al dat in Lelystad 44000 m2 stropanelen word toegepast?	Ja
60.	Is het mogelijk om via deze IIC een virtuele schil te financieren rondom onze maquette 'huusje van 't land'?	Nee zou er niet bij passen.
61.	Bij gunning van de opdracht, wordt het geoffreerde bedrag bij opdracht uitbetaald of in termijnen tijdens/na de uitvoering (maw moeten wij voorfinancieren)?	Fase 1 betalen wij 80/90 procent bij opdrachtverlening en 10/20 procent bij afronding. Bij fase 2 is het veel al 40 / 30 / 30 procent. Maar in fase 2 zit wel flexibiliteit, we kunnen altijd in gesprek wanneer iemand eerder financiering nodig heeft.
62.	Kan hier iets meer verdieping op komen op deze vraag? Of zoeken jullie incrementele innovaties die eerder verbeteringen zijn op bestaande producten?	De haalbaarheidsfase moet je in kunnen schatten welk bedrag nodig is. Je moet als ondernemer zelf de inschatting maken of het gaat lukken, het haalbaarheidsonderzoek laat het nogmaals onderzoeken. Als je denkt dat je het niet haalt, moet je niet offrenen.



	Vraag	Antwoord
63.	Mag een mogelijk chemisch proces voor bewerking van NL biomassa wel uit het buitenland komen?	Ja. Uiteraard moet er wel sprake zijn van innovatie.
64.	Kunnen partners meegenomen worden voor bijvoorbeeld ketenlogistieke oplossingen, of is het budget alleen aan te wenden voor de activiteiten rond het bouw materiaal?	Als het bouw materiaal onderdeel is van het totaal, dan valt het onder bio-raffinage en is het mogelijk. JA!
65.	Is een oogst innovatie op gewasniveau een technische meerwaarde.	Ja, dit kan onder thema verwerking.
66.	Als we zelf biochar willen produceren en dit toepassen in bestaand bouw materiaal voldoet het dan aan de eisen	Het kan. Uiteindelijk komt het van plantaardige stromen, er wordt nu eentje gebouwd in het noorden. Is het rendabel?
67.	Bouwstroom als nutriëntenstroom ontwikkelen vanuit een gewas. Is het toegestaan om beide stromen mee te nemen in deze challenge? Mits 1 leidt tot bouw materiaal	Ja voldoet helemaal
68.	Is biobased volume de massa van 70 procent?	Het 70 procent is het volume. 30 procent is de massa. We houden de nationale aanpak aan! Daar is deze ICC-onderdeel van.
	Sessie op 9 oktober 2025	
69.	Welke randvoorwaarden zijn er ten aanzien van het soort kosten dat in de offerte mag worden opgenomen?	In het model projectplan fase 1 staat een tabel welke kosten we in de offerte willen zien. Omdat de resultaten en eigendomsrechten voor de indiener zijn, verwachten wij geen commerciële uurtarieven.
70.	Moeten wij het model projectplan in EXACT dezelfde de lay-out (in Word) aanhouden?	Andere lay-out is prima. Het gaat om ons de inhoud. Dus wel graag de volgorde van paragrafen (en antwoorden op de vragen) behouden.



	Vraag	Antwoord
71.	Mogen er afbeeldingen ingevoegd ter ondersteuning van de tekst?	Heel graag! We moedigen het gebruik van afbeeldingen ter ondersteuning van het projectvoorstel aan. Immers "een plaatje zegt soms meer dan 1000 woorden"
72.	Als wij inloggen via het eLoket en op 'nieuwe aanvraag' klikken, staat deze Innovation Impact Challenge er niet bij. Klopt dat?	Wij zoeken uit waarom de Challenge nog niet bereikbaar is in het eLoket. Ondertussen kunt u al wel aan de slag met het modelprojectplan en zetten we de vragen uit het eLoket in de presentatie.
73.	Kunnen jullie toelichten waarom er bij het beoordelingscriteria 'prijs' in de handleiding (paragraaf 3.3) staat dat dit 'optioneel' is? Telt het niet altijd mee als beoordelingscriterium?	Optioneel betekent dat dit als apart criterium in de oproep kan staan. Bij deze challenge is prijs niet als apart criterium opgenomen in de oproep. Wel zal prijs onder het Criterium Impact worden meegenomen: "value for money".
74.	We zijn al begonnen met het haalbaarheidsonderzoek, mogen we al uren op het project schrijven?	Kosten kunnen gemaakt worden vanaf het moment dat de offerte met het projectvoorstel is ingediend, bij geen opdrachtverlening komen deze voor eigen rekening.
75.	Ons project is onderdeel van een groter project, is dat mogelijk?	Een van de redenen om dat een offerte niet in aanmerking voor een opdracht: De offerte biedt, op welke manier dan ook, een onderdeel van een project aan in plaats van een volledig project.
76.	Wij hebben al financiering ontvangen van een overheid voor een deel van onze innovatie, is dat mogelijk?	Dit is afhankelijk van waarvoor, met welk doel en volgens welke afspraken de financiering is ontvangen. We hebben meer informatie nodig.
77.	Hoe moet worden omgegaan met de aanschaf van apparaten voor productie? Bij reguliere subsidies mogen alleen de afschrijvingen in rekening worden gebracht, hoe gaat dat bij deze opdracht?	Een Innovation Impact Challenge is geen subsidie. Er gelden geen speciale regels. Wel zal een beoordelingscommissie kijken of de kosten in verhouding staan tot wat er opgeleverd gaat worden. Daarnaast gaan kosten voor apparaten ten koste van de uren die ingezet kunnen worden. Belangrijk is dat aan het eind van fase 2 een getest prototype wordt opgeleverd. De innovation challenge werkt met resultaatsverplichting. Het is geen investeringsproject.
78.	In welke delen van het projectplan is er doorkijk naar fase 2 nodig?	U schrijft het projectvoorstel voor fase 1. We willen wel een doorkijkje naar fase 2: Wat verwacht u aan het einde van fase 2 te kunnen opleveren? In de begroting neemt u alleen de kosten voor fase 1 op.